

Indicata

**Market Watch™**

Rapport om brugtbil-indsigt

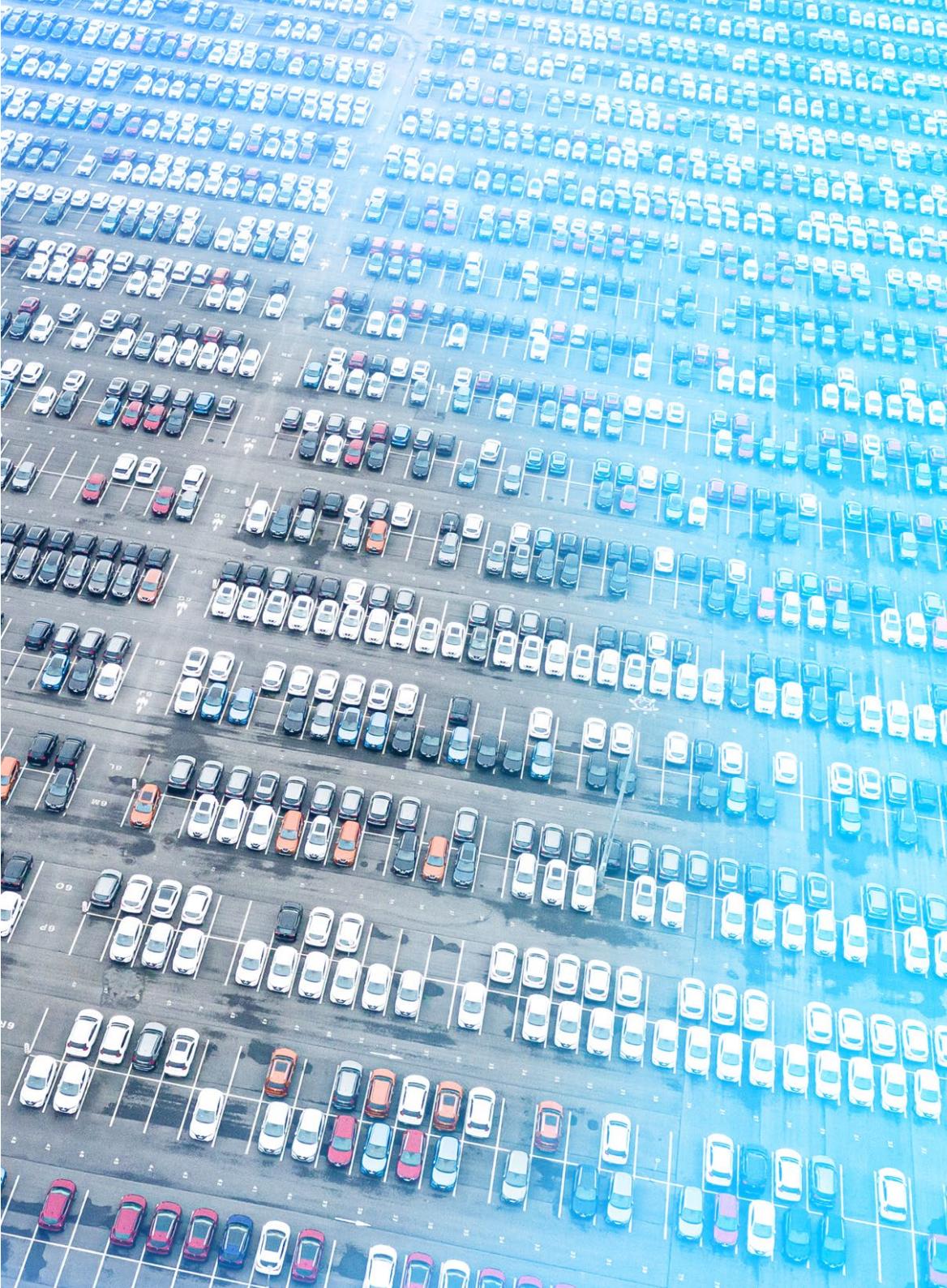


Marts 2025 | Udgave 61

# Værdiprisstrategier skaber momentum på Europas brugtbilsmarked

**indicata**

Part of Autorola



## Sammenfatning

Andelen af yngre brugte bilers andel af det brugte lager vokser til over 42%, på bekostning af det midaldrende segment.

**Næsten en ud af fyrene solgte brugte varevogne er fuldt elektriske.**

Danmark: næsten 30% BEV blandt yngre brugte varevogne.

**75% af de solgte yngre brugte biler er under to år gamle.**

Italien og Polen har, med en andel på mindre end 4% BEV'er blandt brugte biler under 2 år, meget at indhente.

**Tyrkiet har for nylig indhentet meget og ligger tæt på 10% for yngre brugte biler.**

De bedste værdier for salgbarhed (MDU-værdi) for alle brændstoftyper, sammenlignet med de sidste to år.

**Gennemsnitlige MDU-tal på 55 for diesel, benzin og endda fuldhybrider.**

### Vores Market Watch rapport er under forandring

Vi er forpligtet til at forsyne det europæiske brugtbilsmarked med live-data om salg, lagerbeholdning og priser for at holde dig ajour med det hurtigt skiftende miljø.

Vi vil fortsat offentliggøre vores omfattende analyse af brugtbilsmarkedet og landekommentarer for 1., 2., 3. og 4. kvartal i hhv. januar, april, juli og oktober.

I mellemtiden vil der blive udgivet pixi-versioner af rapporten for de resterende otte måneder af året, som vil indeholde et overordnet europæisk resumé og landografer og -tabeller.

Vi håber, at du fortsat vil nyde vores rapport.

Selv i den yngste aldersgruppe ligger alle brændstoftyper et godt stykke under en MDU-værdi på 100.

**Den fortsatte inflation i Tyrkiet (39% i februar) driver fortsat markedet.**

Selv PHEV'er og BEV'er er faldet til MDU-værdier på henholdsvis 52 og 45 i Tyrkiet.

**Markedsmulighederne for fuldhybrider skiller sig negativt ud i Tyskland og Østrig (sidstepladsen) blandt alle brændstoftyper i hvert land.**

Polen og Østrig har dog gode værdier for HEV-prisindeksset.

**Polen ligger stabilt i sammenligningen af prisindeksset med andre markeder med et gennemsnit på 93,7%, tæt fulgt af Spanien (91,7%) og Sverige (91,3%).**

Sammenlignet med januar 2023 er indeksset for forbrændingsmotorer i Sverige faktisk steget og ligger i øjeblikket mellem 104% og 107%.

Country	Latest used car price percentage point movement versus Jan 2023
Turkey	80.3pp
Poland	-6.3pp
Spain	-8.3pp
Sweden	-8.8pp
Portugal	-11.8pp
The Netherlands	-9.6pp
Italy	-12.4pp
Belgium	-11.2pp
France	-11.5pp
Austria	-11.2pp
Germany	-10.2pp
United Kingdom	-13.8pp
Denmark	-18.0pp
<b>Average</b>	<b>-4.1pp</b>
<b>EU Region</b>	<b>-11.1pp</b>

# Yngre brugte personbiler øger deres markedsandel igen

På trods af et yderligere lille fald i nyregistreringer i Europa, i forhold til året før, er brugtbilmarkedet som helhed stabilt, og andelen af yngre brugte biler i salg og på lager stiger igen. Mens biler op til 2 år gamle har øget deres markedsandel på bekostning af midtersegmentet, er salget forbedret mere markant i relative termer, men ligger stadig under 34%. Det er et tegn på det stigende afkast fra demo-, udlejnings- og OEM-registreringer og kortvarige privatleasingkontrakter, som ikke længere bliver solgt hurtigt nok, og er begyndt at fyde forhandlernes forpladser.

Det er især benzинmodellerne, der fortsat er toneangivende og i stigende grad tyner brugtbilmarkedet i takt med, at der kommer flere og flere yngre modeller. Salgstakten er dog stadig

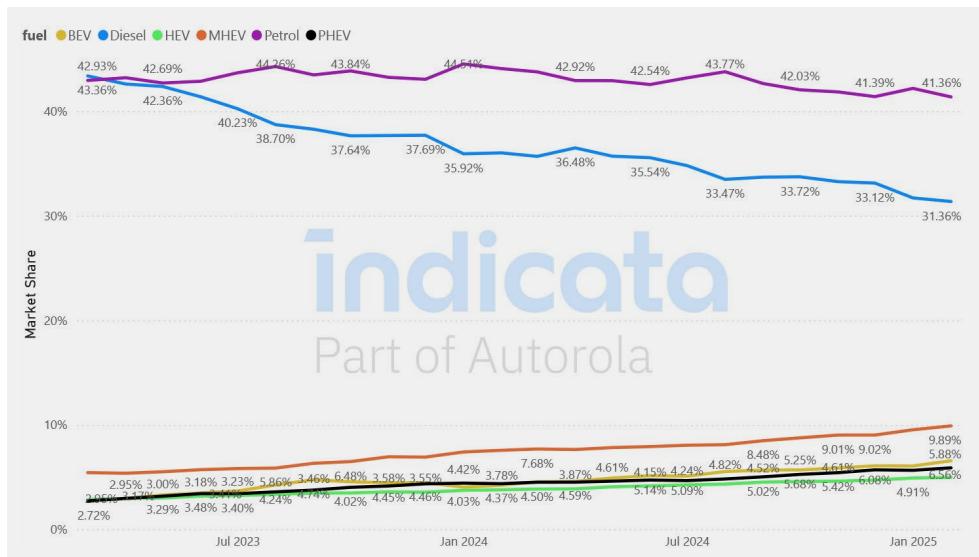
stigende, så prispresset er stadig begrænset. Salget af brugte lette erhvervskøretøjer er endnu mere tydeligt domineret af brændstoftype. Næsten hver 40. varevogn er fuldt elektrisk, og selv i den meget unge aldersgruppe er den gennemsnitlige andel af salget kun lidt over 6% og omkring 2% for 3-4 år gamle køretøjer.

Ingen af de etablerede mærker har en relevant markedsandel i det midaldrende segment, og kun Mercedes-Benz og MAN har for nylig vist en vis bevægelse i salget med henholdsvis 4,7% og 7,3%. Det er dog tilsyneladende kun en døgnflue for MAN, da deres yngre modeller igen ligger under én procent. De store producenter har gjort en stor indsats for at udvide deres sortiment af nye elektriske varebiler i de

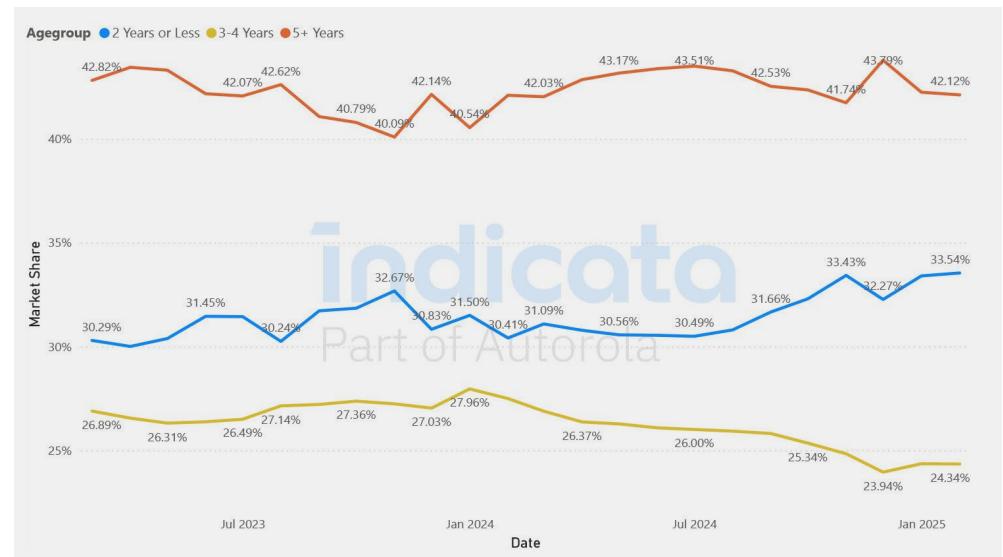
senere år, men uden den store respons fra den potentielle målgruppe.

Når det gælder markeder, skiller Danmark sig ud med næsten 30% BEV blandt yngre brugte varebiler. Det betyder, at Danmark sandsynligvis fortsat vil være et vigtigt eksportmarked for elektriske erhvervskøretøjer. På trods af voksede modenhed er markedsandelen for varevogne dog ikke i nærheden af markedsandelen for danske BEV-personbiler. En salgsandel på 75% af yngre brugte biler under 2 år er en undtagelse blandt progressive markeder med en affinitet for elektriske køretøjer. I den anden ende af skalaen kæmper Italien og Polen om æren af at have den laveste markedsandel med mindre end 4%. Selv Tyrkiet har for nylig indhentet en del og ligger lige under 10%.

## Sales Market Share by Month and Fuel Type - European Market



## Sales Market Share by Month and Age Group - European Market



# Stor efterspørgsel på brugte biler reducerer udbuddet på markedsdagen

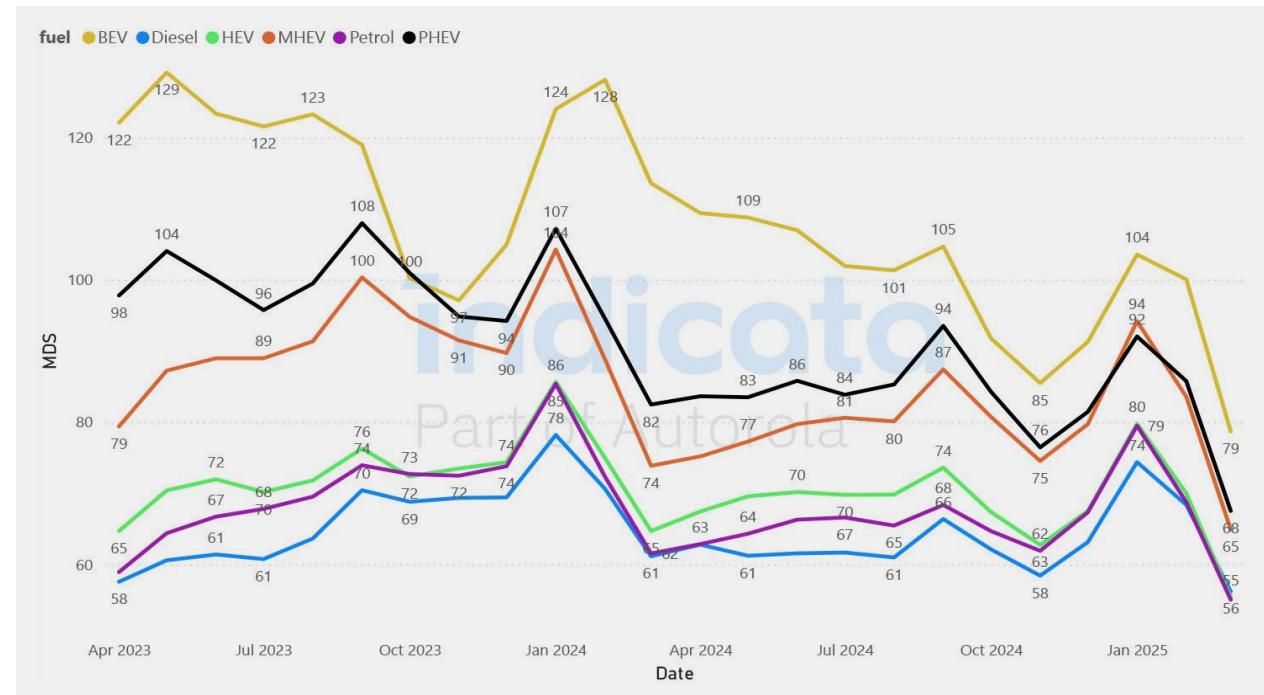
Forholdet mellem udbud og efterspørgsel er fortsat med at forbedre sig siden begyndelsen af året, som det er sædvanligt af sæsonmæssige årsager, og genoptagelsen af efterspørgslen har reduceret MDU-værdierne. Alle brændstoftyper viser de bedste værdier her sammenlignet med de sidste to år. Gennemsnitlige MDU-nøgletal på ca. 55 for diesel, benzin og endda fuldhybrider indikerer en sund efterspørgsel sammenlignet med de efterfølgende mængder. I betragtning af de stadig høje gennemsnitlige prisrabatter for BEV og PHEV kan det dog antages, at dette stimulerer efterspørgslen efter disse brændstoftyper, hvilket fører til et relativt hurtigt salg.

Opfattelsen af »svært at sælge« i branchen stammer fra den stadige strøm af efterfølgende elektrificerede returneringer og voksende lagre. Det hele kombineret med presset for at sænke priserne for at forblive konkurrencedygtige eller for at lukke et salg fuldender billedet af »problembarnet« BEV.

Når man ser på alderskohorterne, ligger alle brændstoftyper i den yngste klynge nu langt under en MDU-værdi på 100. Det betyder, at de nuværende lagre af brugte køretøjer, der højest er to år gamle, ville holde i 89 (BEV) til 68 (fuldhybrider og benzinmotorer) dage ved de nuværende efterspørgselsniveauer. For ældre køretøjer vil lagrene af fuldhybrider kun holde i mindre end 45 dage. Under normale markedsforhold burde disse værdier faktisk sikre prisstabilitet, men for modeller med stik er dette næppe tilfældet på trods af alle forbedringerne. Vi kan fortsat observere et særligt kendetegn i Tyrkiet. Der er fortsat en høj inflation på 39%, som sidst blev målt i februar, hvilket gør lange lagertider meget uinteressante fra et økonomisk synspunkt og lægger pres på at opnå en hurtig omsætning. Selv plug-in-hybridter og batteridrevne brugte biler er faldet til MDU-værdier på henholdsvis 52 og 45.

Den voksende forskel i fuldhybridernes tiltrækningskraft på markedet i Europa er også usædvanlig. Mens de på mange markeder opnår topkarakterer på linje med forbrændingsmotorer, skiller Tyskland og Østrig sig negativt ud og kommer ind på sidstepladsen blandt alle brændstoftyper i hvert land. Fuldhybrider har dog et godt prisindeks i Tyskland og, i Østrigs tilfælde, topkarakterer.

## MDS by Fuel Type - European Market



## Top selling car models up to 4-years-old by volume

All powertrains	MDS	ICE	MDS	Hybrid	MDS	BEV	MDS
Volkswagen Golf	59.3	Volkswagen Golf	59.3	Toyota Yaris	42.6	Tesla Model 3	34.4
Peugeot 208	64.1	Volkswagen T-ROC	61.3	Toyota C-HR	49.4	Volkswagen ID.3	57.1
Volkswagen T-ROC	61.3	Peugeot 208	59.1	Toyota Corolla	50.8	Fiat 500	81.7

## Fastest selling car models up to 4-years-old by Market Days Supply

All powertrains	MDS	ICE	MDS	Hybrid	MDS	BEV	MDS
Tesla Model 3	34.4	MG HS	32.0	Hyundai IONIQ	36.9	Tesla Model 3	34.4
MG HS / EHS	37.3	Volvo XC40	33.4	Toyota RAV 4	42.4	Tesla Model Y	37.7
Tesla Model Y	37.7	Renault Twingo	36.8	Toyota Yaris	42.6	Polestar 2	38.0

# Køretøjer med forbrændingsmotor sikrer overordnet prisstabilitet

På de observerede markeder viste året 2024 en afmatning med et gennemsnitligt fald på omkring 6 procentpoint for plug-ins og næsten 10 point for brugte BEV'er i prisindekset sammenlignet med det foregående år. I 2025 fortsatte denne tendens generelt med -0,1 pp og -0,6 pp pr. måned i begyndelsen af året. Polen er særligt prisstabilitt sammenlignet med andre markeder med et gennemsnit på 93,7%, tæt fulgt af Spanien (91,7%) og Sverige (91,3%).

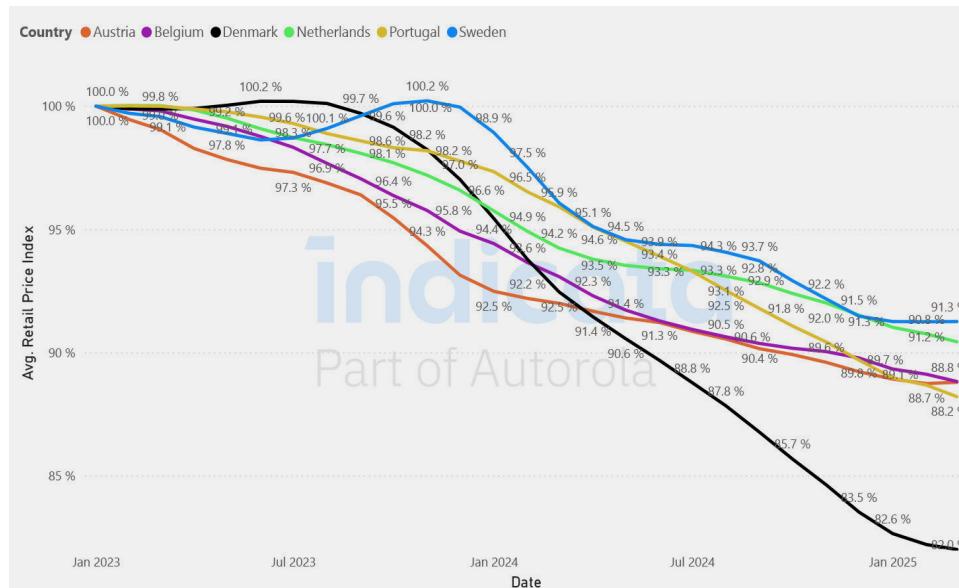
Polen og Spanien understøttes af en andel af køretøjer med forbrændingsmotor, der ligger over gennemsnittet, og som oplever tilstrækkelig efterspørgsel og ikke forårsager en overdreven stigning i udbuddet på grund af de seneste års fald. Sverige har en større

forkærighed for elektriske drivlinjer, men også her opnås der stabilitet gennem forbrændingsmotorer og fuldhybrider. Sammenlignet med januar 2023 er deres indekser i Sverige endda steget og ligger i øjeblikket mellem 104% og 107%.

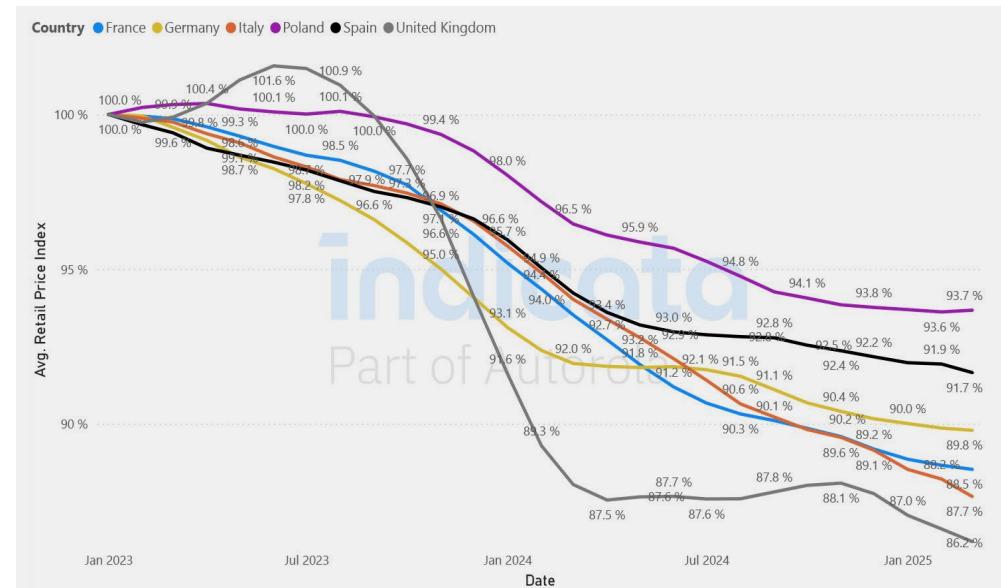
I gruppen af større markeder er Storbritannien meget mere volatilt end de kontinentaleuropæiske lande på grund af dets højrestyring og det faktum, at de kun til en vis grad kan skifte til andre markeder, når volumenpresset vokser. Efter at have nået prisparitet med de prisramte BEV'er slutter disse sig nu til det samlede britiske marked med hensyn til prisudvikling og tilpasser sig en let negativ samlet tendens.

Danmark lider på den anden side primært under den hurtige og til tider forstyrrende transformation af bilmarkedet i retning af elektrificering. Understøttet af en stram beskatning er der opstået et højt momentum, som har gjort fuldt elektriske køretøjer til den dominante drivtype på markedet for nye og brugte biler inden for et år og, i betragtning af en lokal købekraft og priser over gennemsnittet, til målet for europæisk eksport. I hvor høj grad transformationen revolutionerer det danske marked, kan også ses af gennemsnitsalderen på bilparken, som er under 10 år. Overkapaciteten, der skaber disse forhold, bliver opvejet af prisjusteringer.

## Retail Price (weighted. avg.) Index 100 = Jan - AT,BE,DK,NE,PT,SE



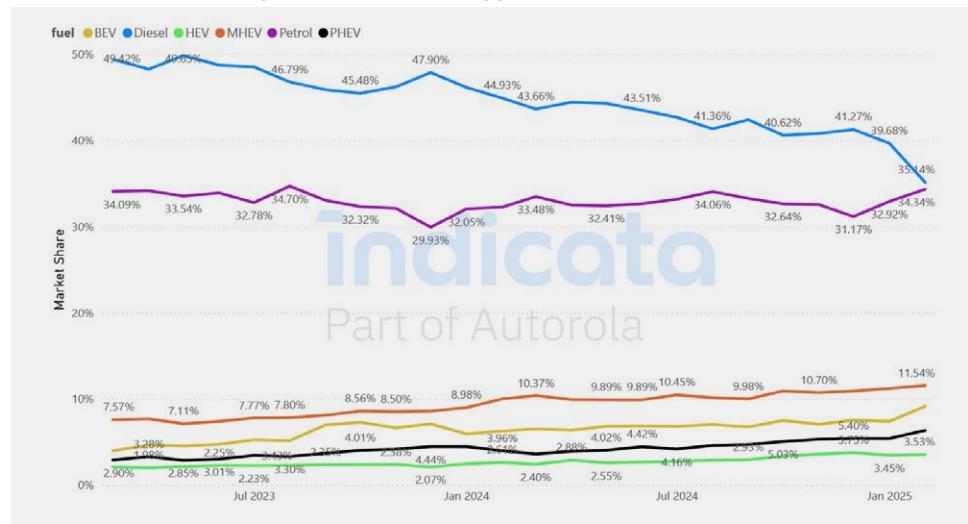
## Retail Price (weighted. avg.) Index 100 = Jan - FR,DE,IT,PL, ES, GB



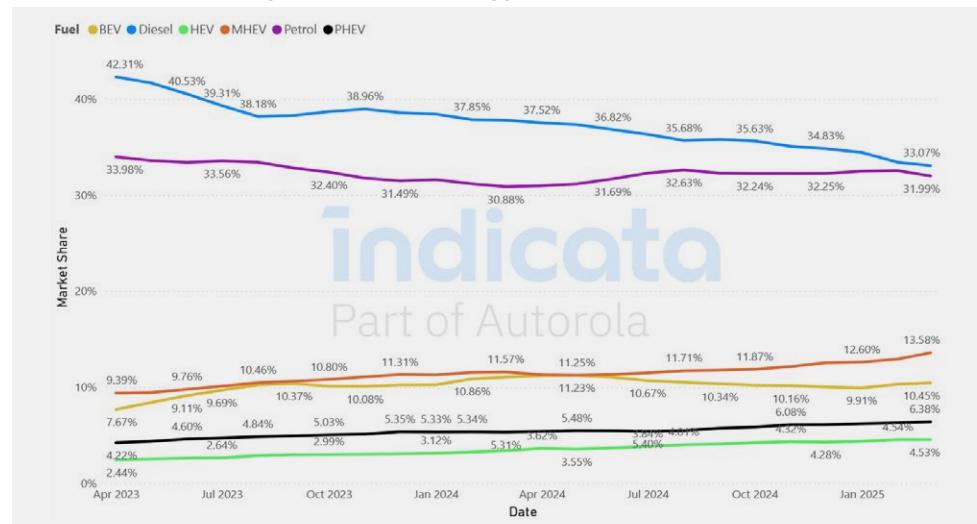
Bemerk venligst, at Indicata i øjeblikket er i gang med at forbedre Marketwatchs detailprisindeks. Som følge heraf kan der være variationer i forhold til de tilgængelige versioner i tidligere måneder. Vi sætter pris på din forståelse, da vi stræber efter at levere en bedre oplevelse.



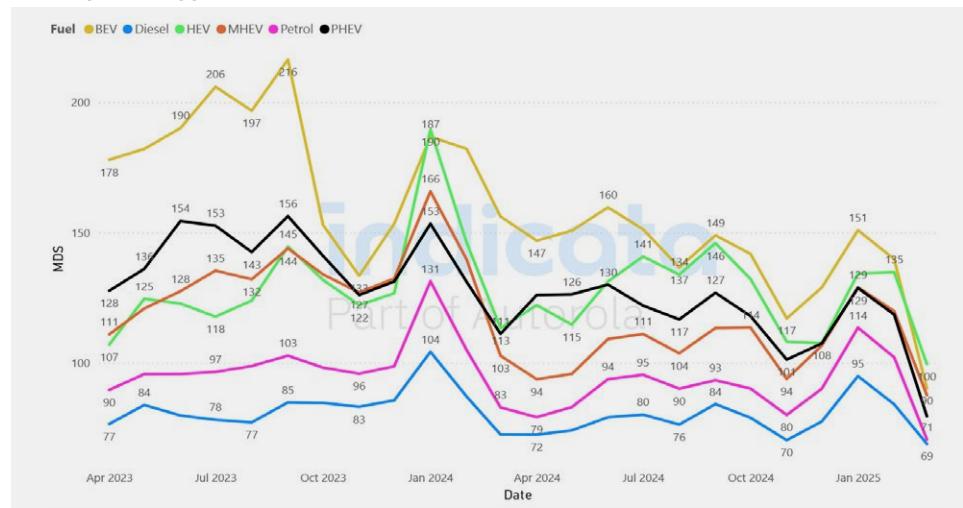
## Sales Market Share by Month and Fuel Type - Austria



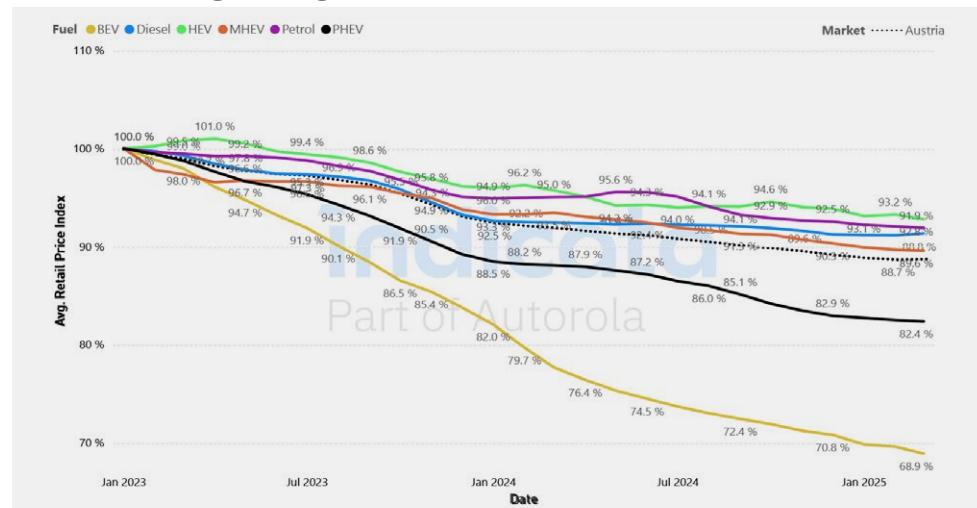
## Stock Market Share by Month and Fuel Type - Austria



## MDS by Fuel Type - Austria



## Retail Price (Weighted Avg.) Index 100 = Jan - Austria

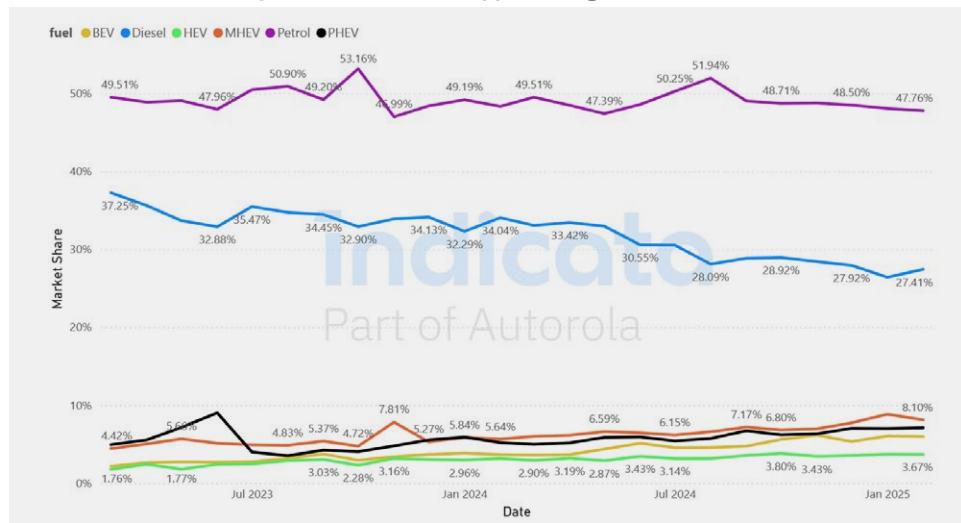


## Top selling &lt; 4-years-old by volume

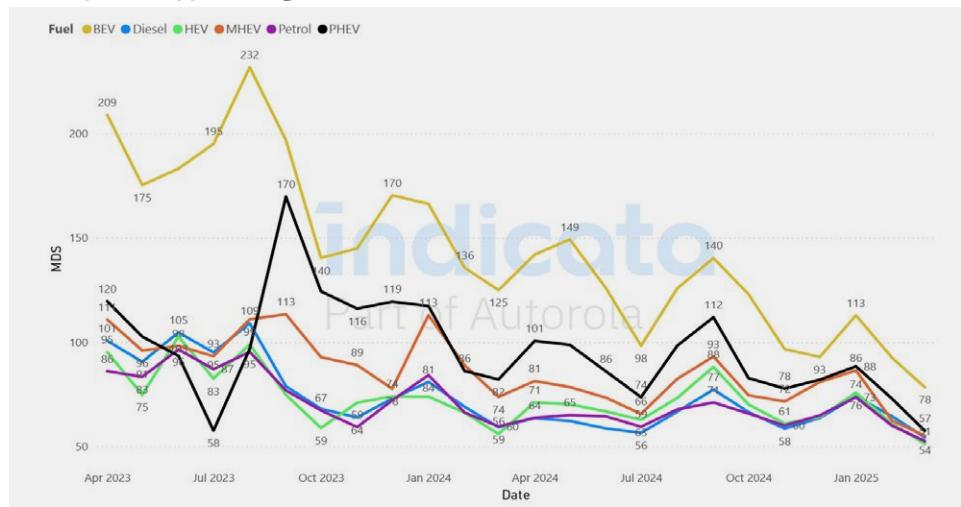
Make	Model	MDS
Hyundai	Kona	18.5
Škoda	Octavia	61.1
Mercedes-Benz	C-Class	32.6



## Sales Market Share by Month and Fuel Type - Belgium



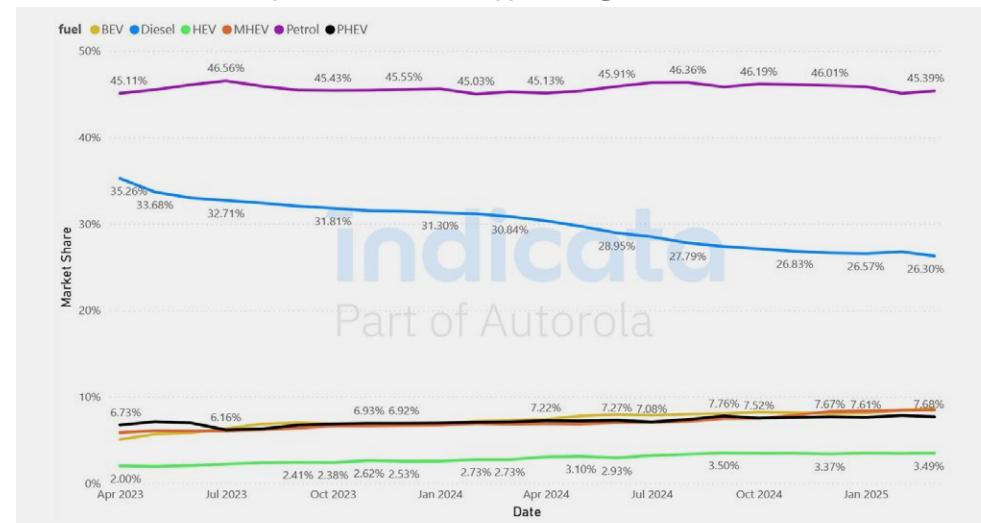
## MDS by Fuel Type - Belgium



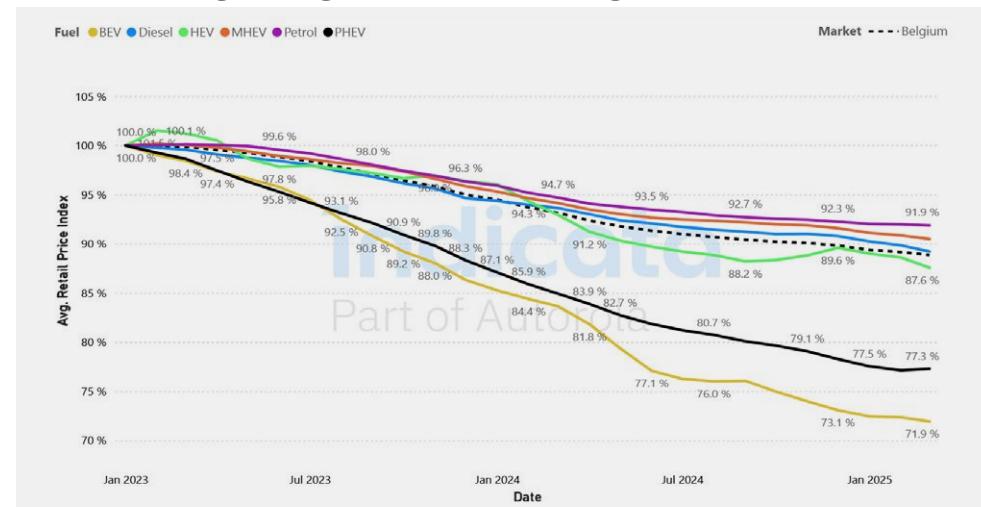
## Top selling &lt; 4-years-old by volume

Make	Model	MDS
BMW	1 Series	53.8
Volkswagen	Golf	55.4
BMW	3 Series	61.7

## Stock Market Share by Month and Fuel Type - Belgium



## Retail Price (Weighted Avg.) Index 100 = Jan - Belgium

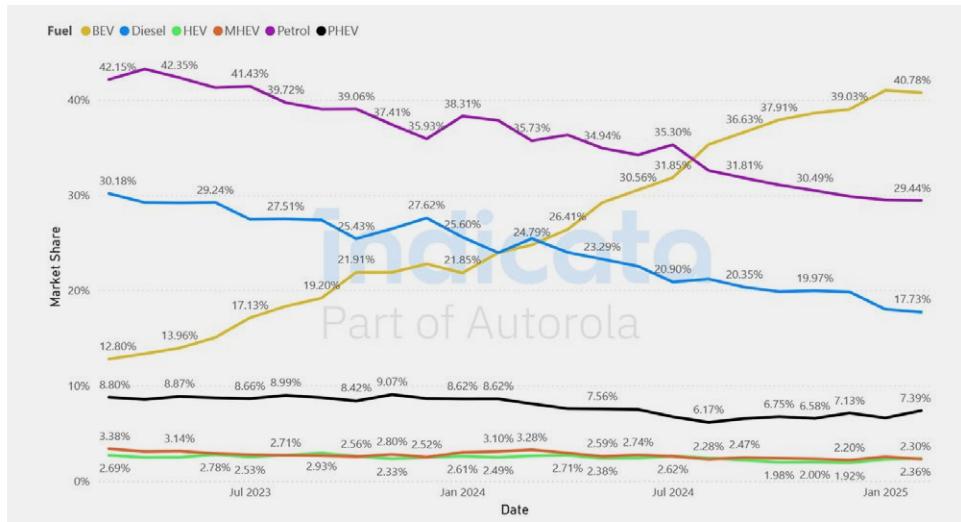


## Fastest selling &lt; 4-years-old by Market Days Supply

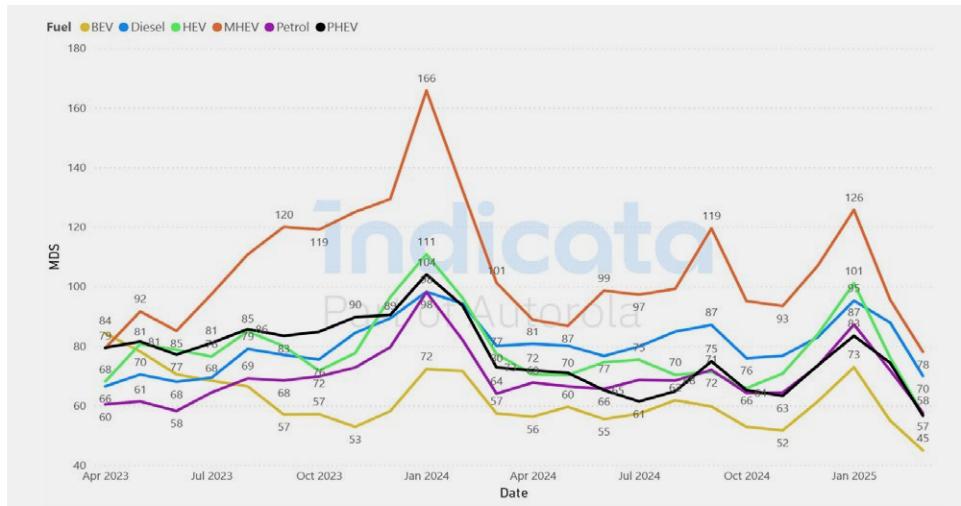
Make	Model	Stock turn	MDS
Dacia	Duster	12x	29.2
Land Rover	Range Rover Evoque	12x	30.5
Land Rover	Range Rover	12x	30.7



## Sales Market Share by Month and Fuel Type - Denmark



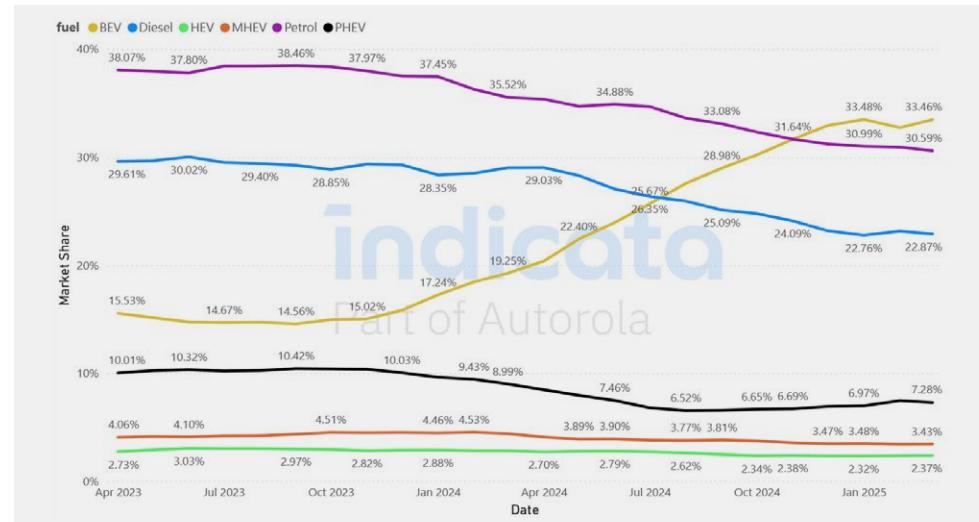
## MDS by Fuel Type - Denmark



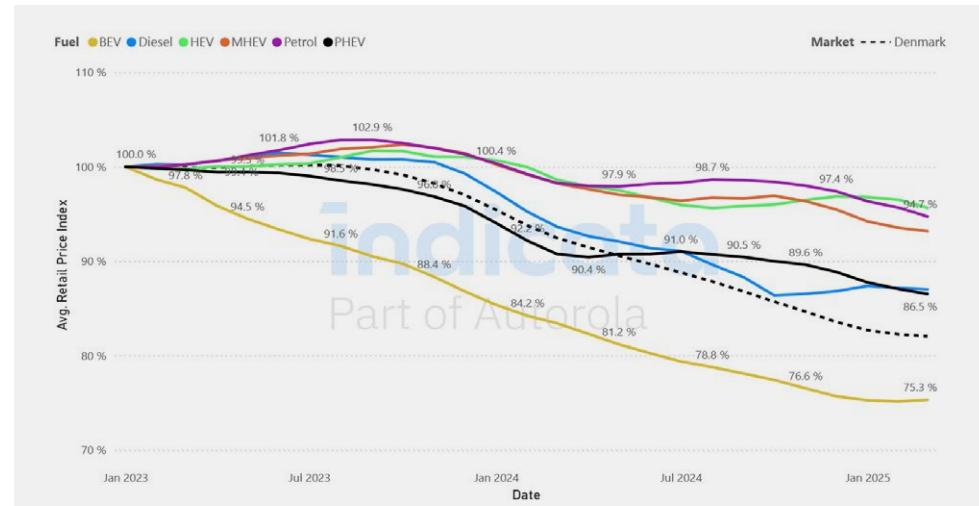
## Top selling &lt; 4-years-old by volume

Make	Model	MDS
Volkswagen	ID.4	36.8
Volkswagen	ID.3	31.3
Škoda	Enyaq	30.9

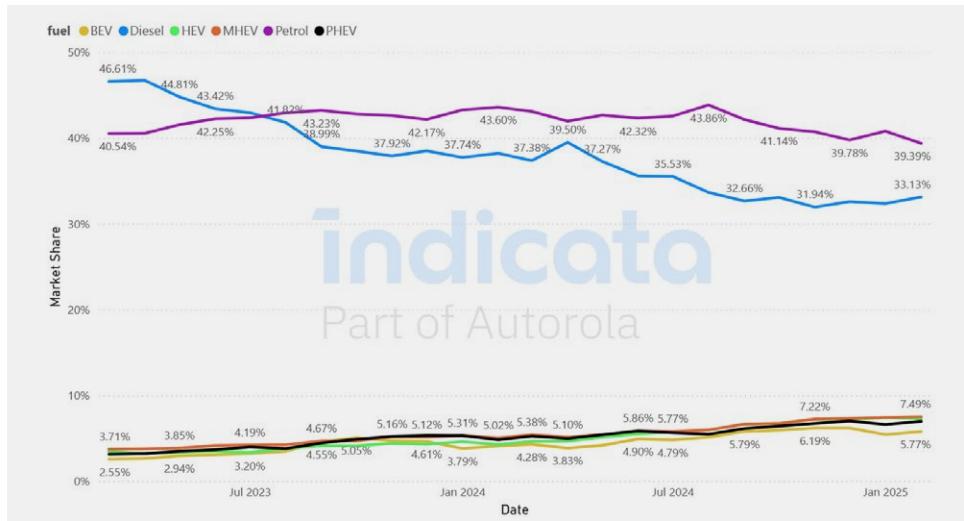
## Stock Market Share by Month and Fuel Type - Denmark



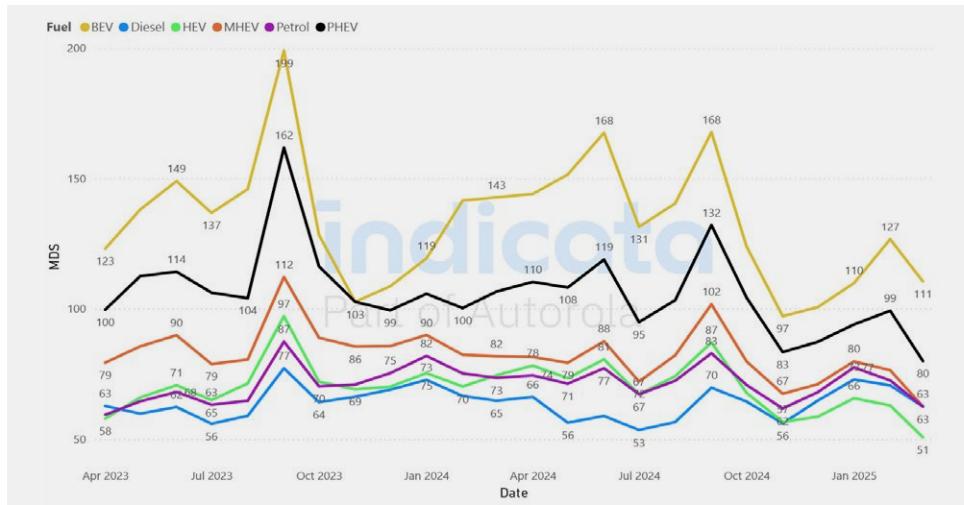
## Retail Price (Weighted Avg.) Index 100 = Jan - Denmark



## Sales Market Share by Month and Fuel Type - France



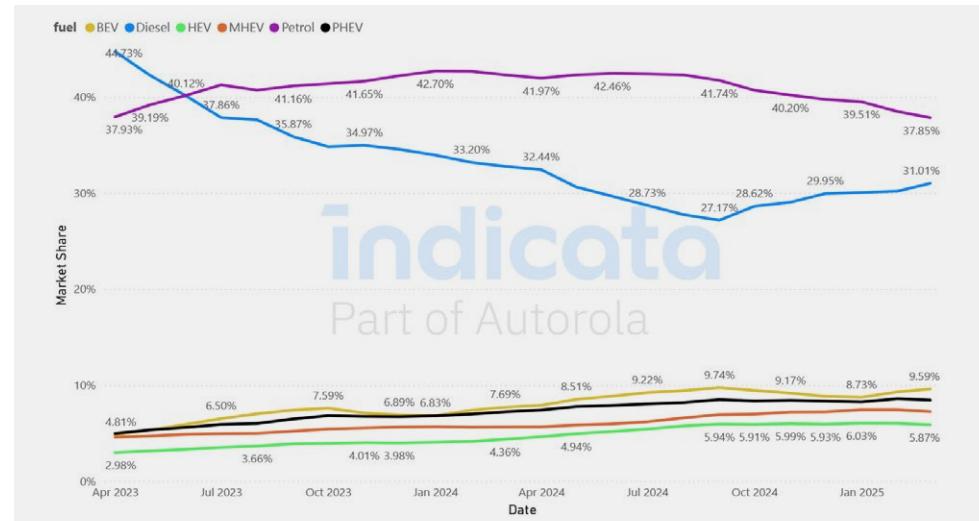
## MDS by Fuel Type - France



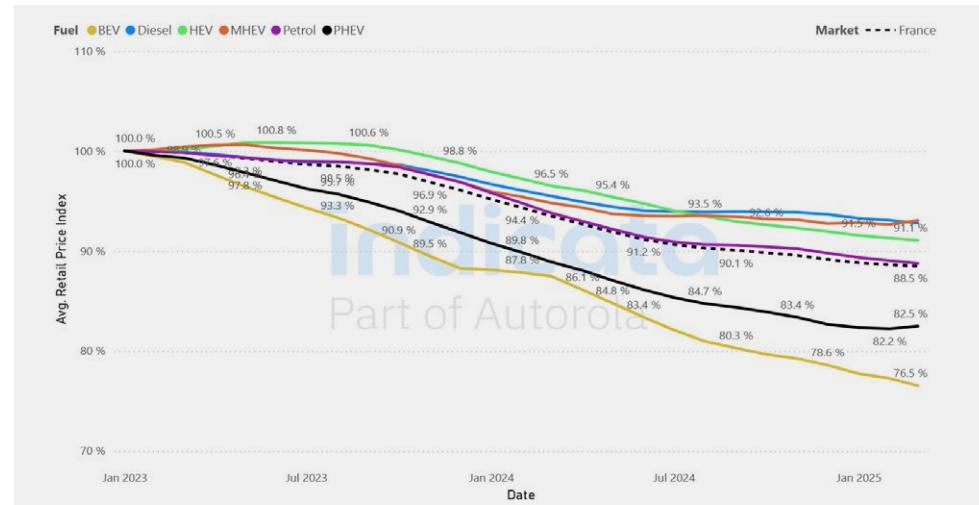
## Top selling &lt; 4-years-old by volume

Make	Model	MDS
Peugeot	208	73.0
Renault	Clio	42.6
Peugeot	2008	71.5

## Stock Market Share by Month and Fuel Type - France



## Retail Price (Weighted Avg.) Index 100 = Jan - France

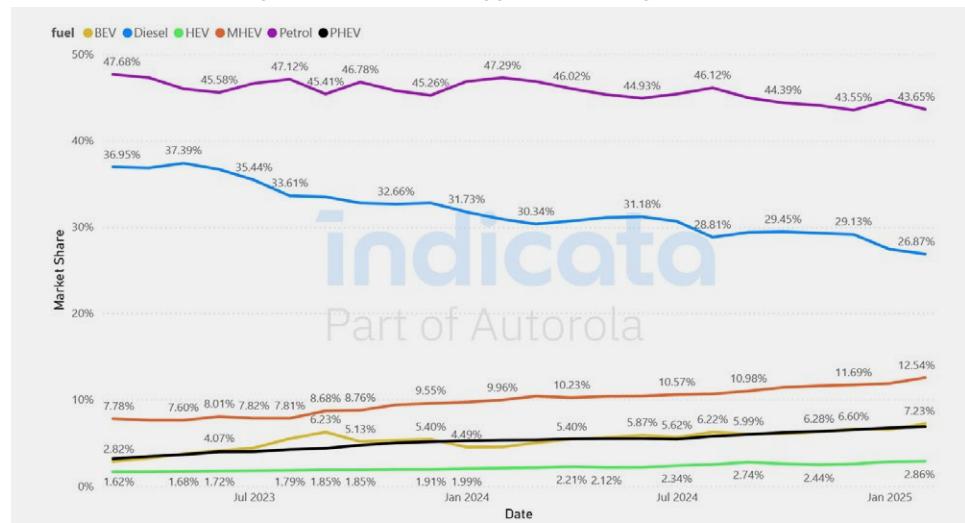


## Fastest selling &lt; 4-years-old by Market Days Supply

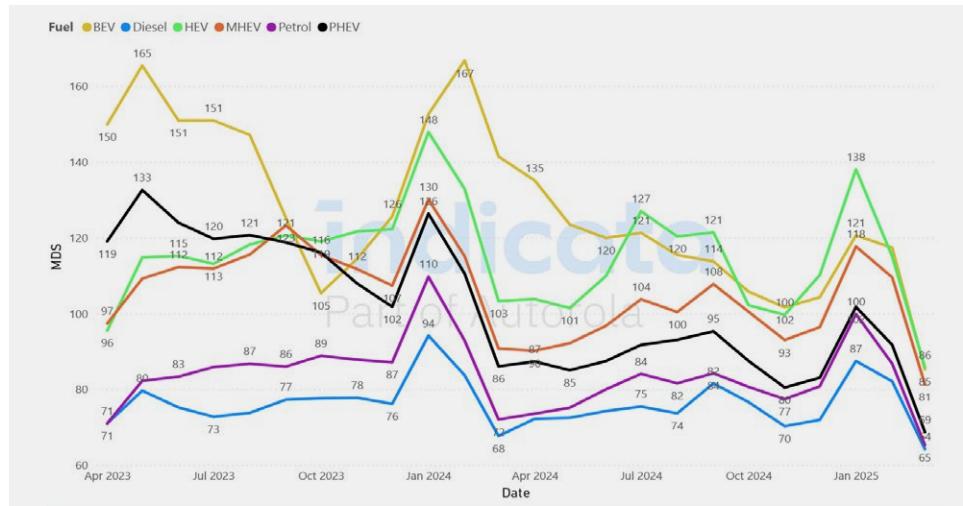
Make	Model	Stock turn	MDS
Dacia	Sandero	12x	30.9
Toyota	Yaris	11x	31.7
Hyundai	i20	11x	32.9



## Sales Market Share by Month and Fuel Type - Germany



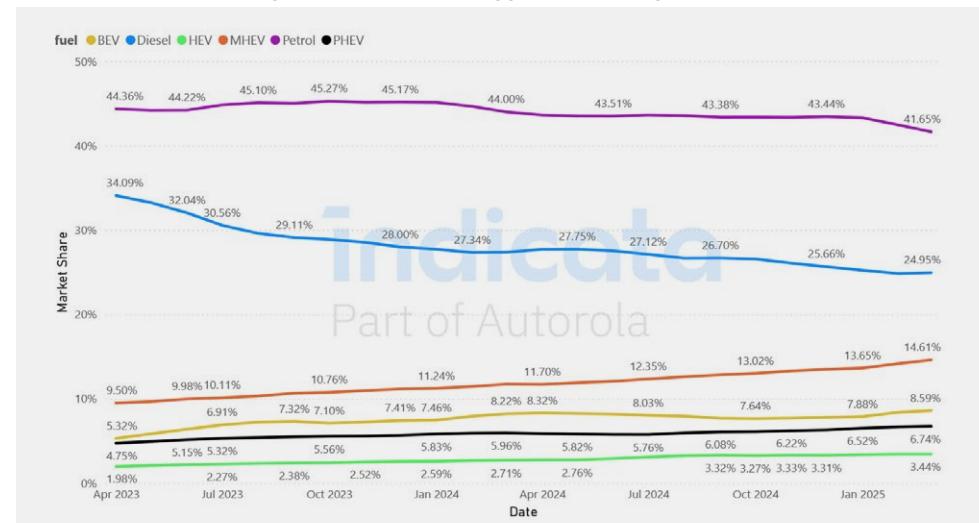
## MDS by Fuel Type - Germany



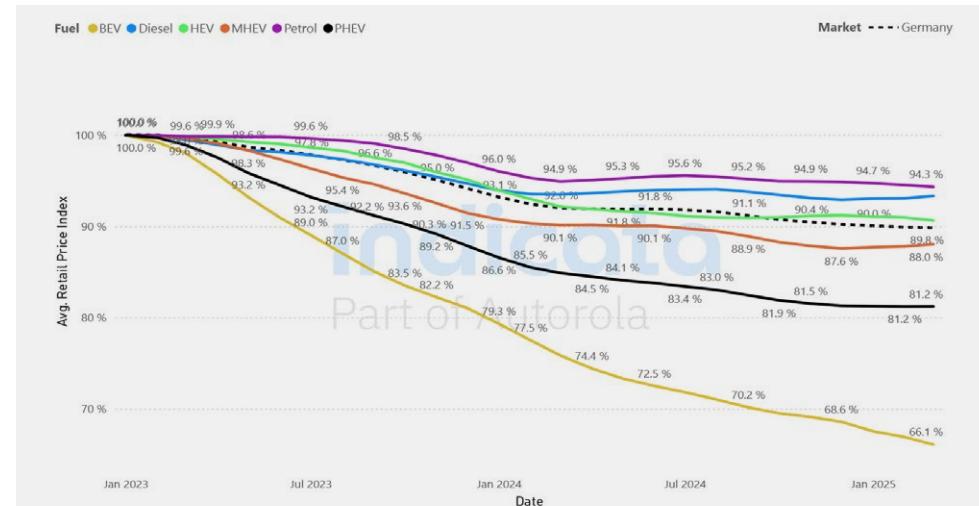
## Top selling &lt; 4-years-old by volume

Make	Model	MDS
Volkswagen	Golf	69.3
Volkswagen	T-ROC	73.5
Opel	Corsa	62.4

## Stock Market Share by Month and Fuel Type - Germany



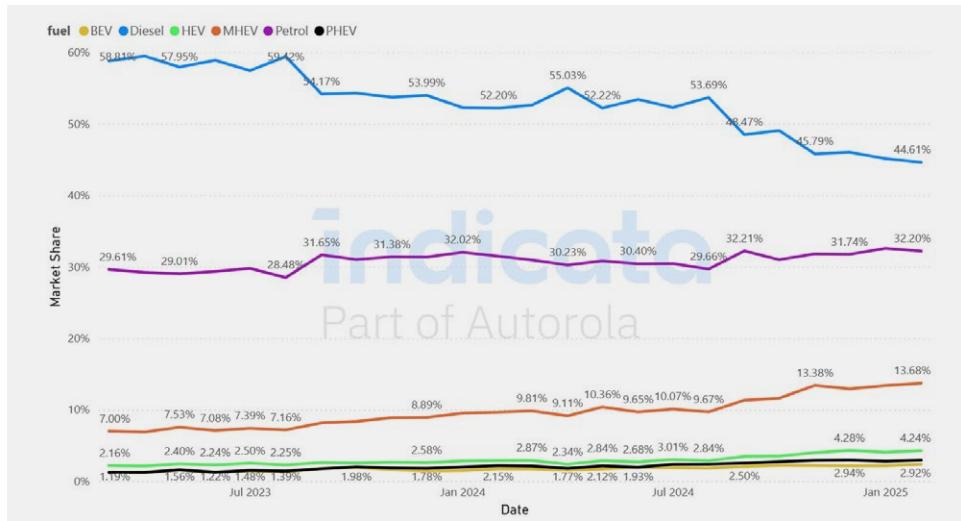
## Retail Price (Weighted Avg.) Index 100 = Jan - Germany



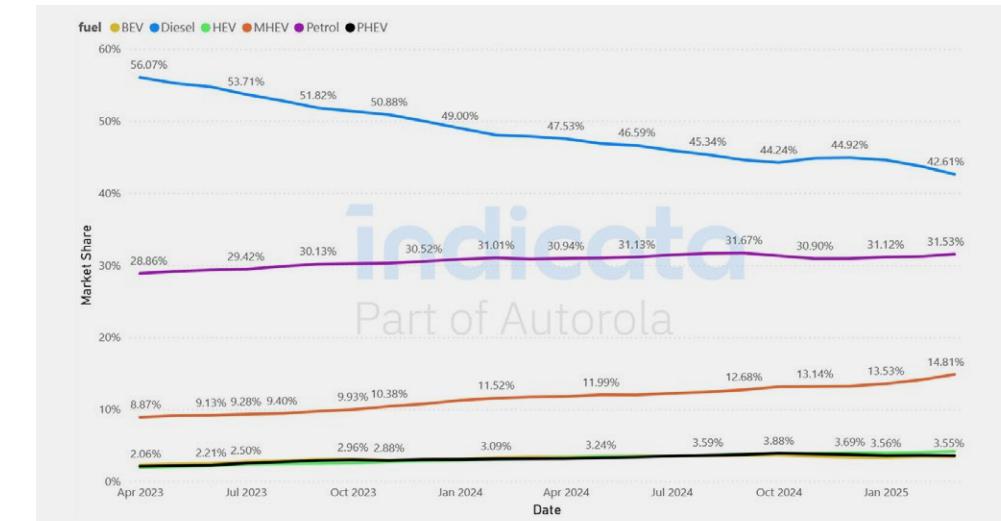
## Fastest selling &lt; 4-years-old by Market Days Supply

Make	Model	Stock turn	MDS
BMW	i3	19x	18.7
Tesla	Model 3	16x	22.7
Tesla	Model Y	12x	29.7

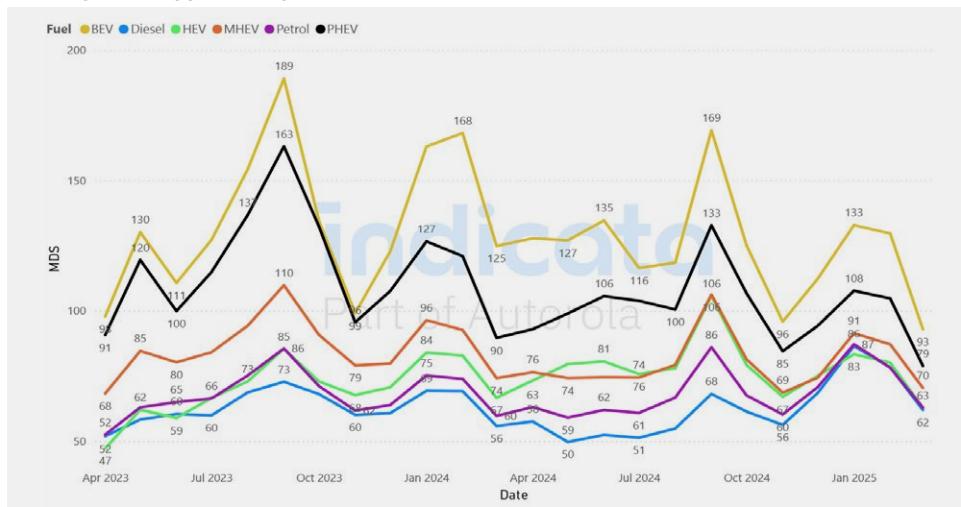
## Sales Market Share by Month and Fuel Type - Italy



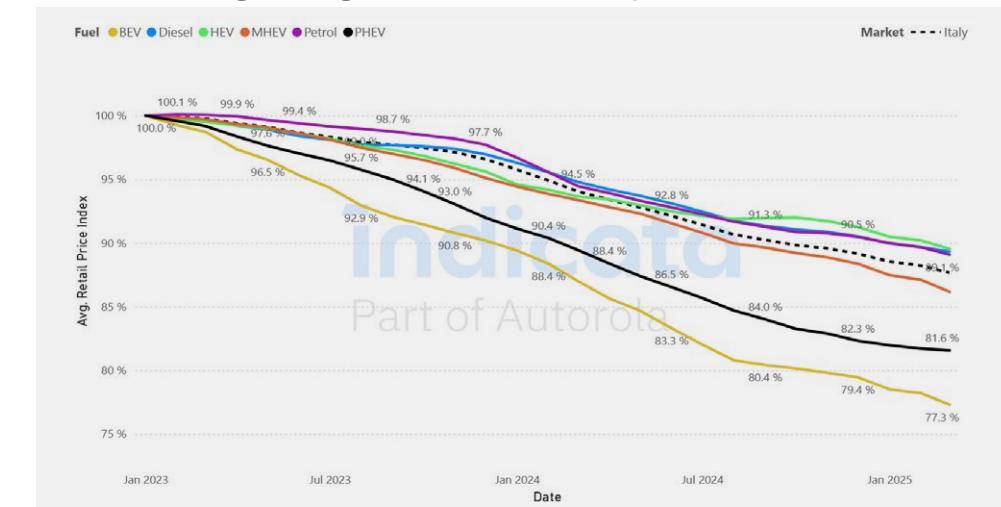
## Stock Market Share by Month and Fuel Type - Italy



## MDS by Fuel Type - Italy



## Retail Price (Weighted Avg.) Index 100 = Jan - Italy



## Top selling &lt; 4-years-old by volume

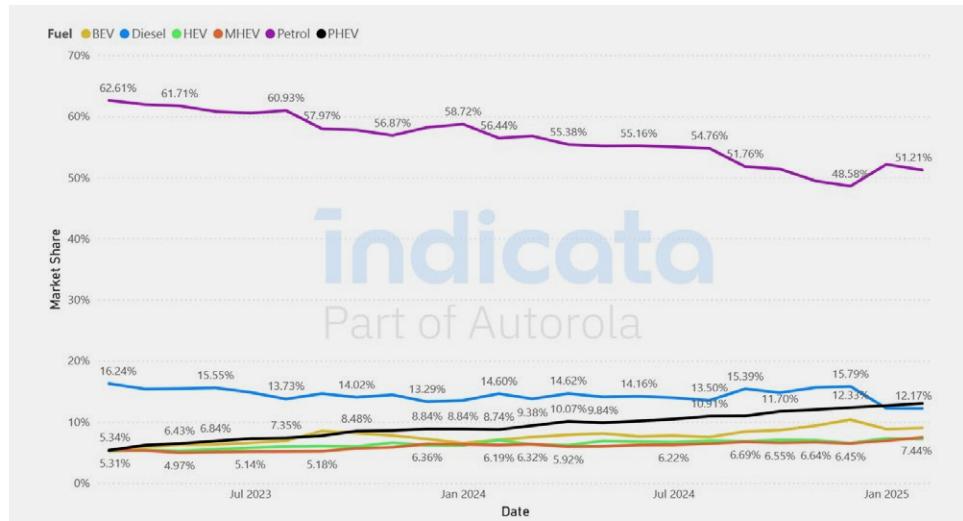
Make	Model	MDS
Fiat	Panda	51.1
Fiat	500	60.8
Volkswagen	T-ROC	62.7

## Fastest selling &lt; 4-years-old by Market Days Supply

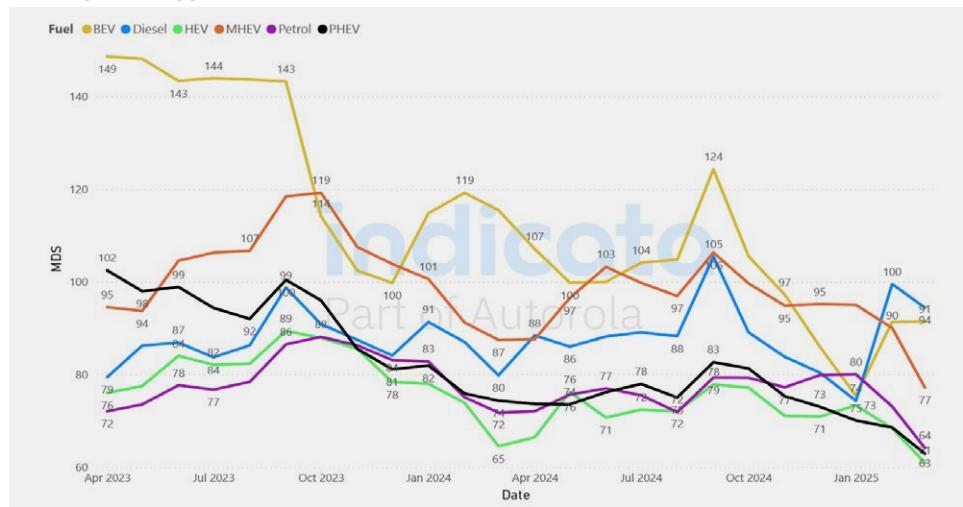
Make	Model	Stock turn	MDS
Volvo	XC40	11x	34.3
MG	ZS	10x	36.1
Dacia	Sandero	10x	37.1



## Sales Market Share by Month and Fuel Type - Netherlands



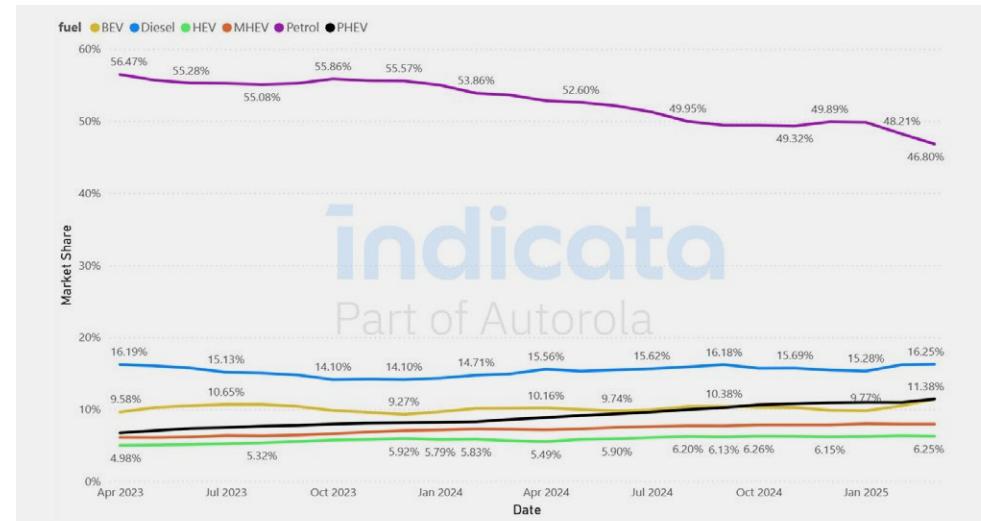
## MDS by Fuel Type - Netherlands



## Top selling &lt; 4-years-old by volume

Make	Model	MDS
Lynk & Co	01	26.1
Volkswagen	Golf	63.4
Volvo	XC40	47.0

## Stock Market Share by Month and Fuel Type - Netherlands



## Retail Price (Weighted Avg.) Index 100 = Jan - Netherlands

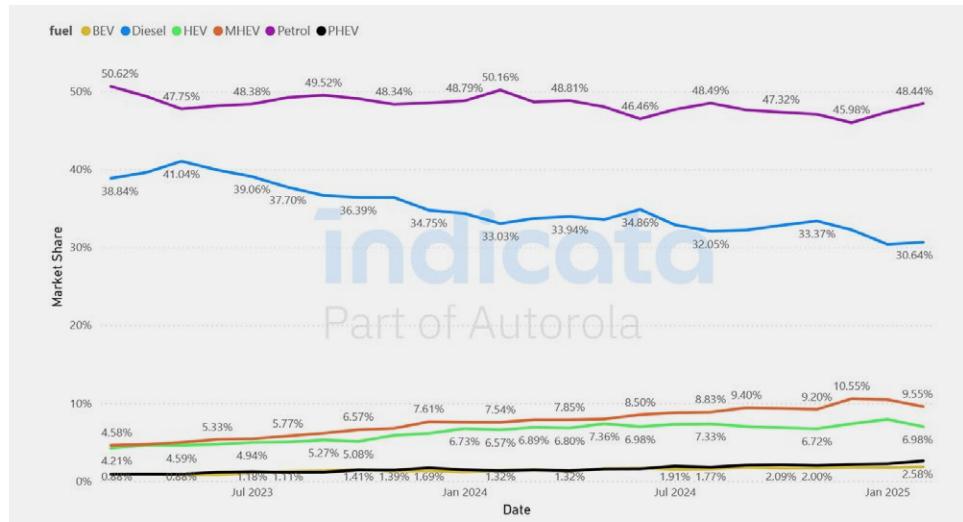


## Fastest selling &lt; 4-years-old by Market Days Supply

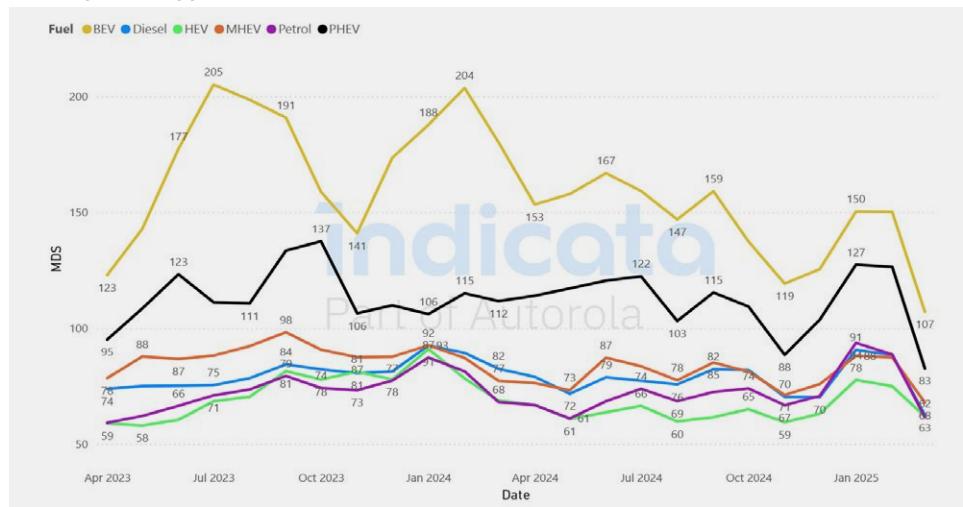
Make	Model	Stock turn	MDS
Lynk & Co	01	14x	26.1
Cupra	Terramar	11x	32.0
Seat	Tarracor	9x	41.7



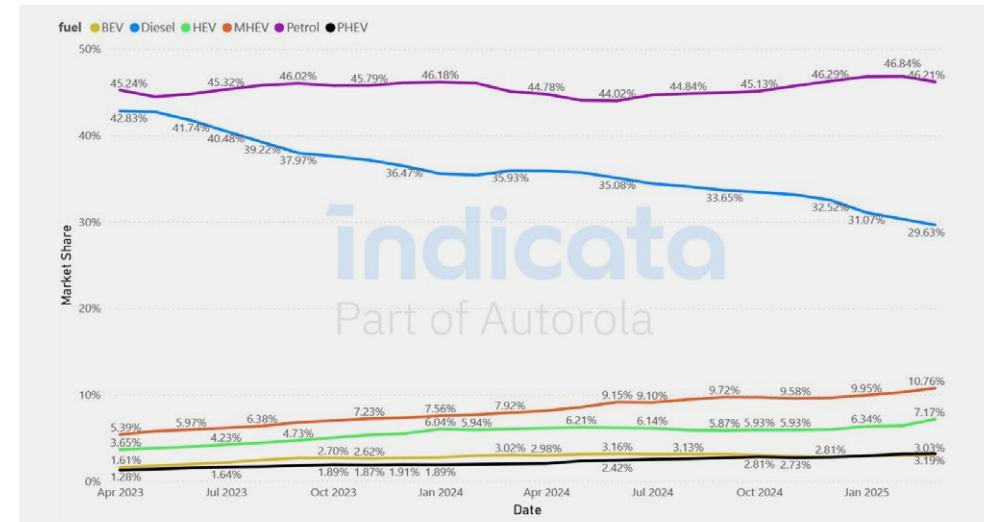
## Sales Market Share by Month and Fuel Type - Poland



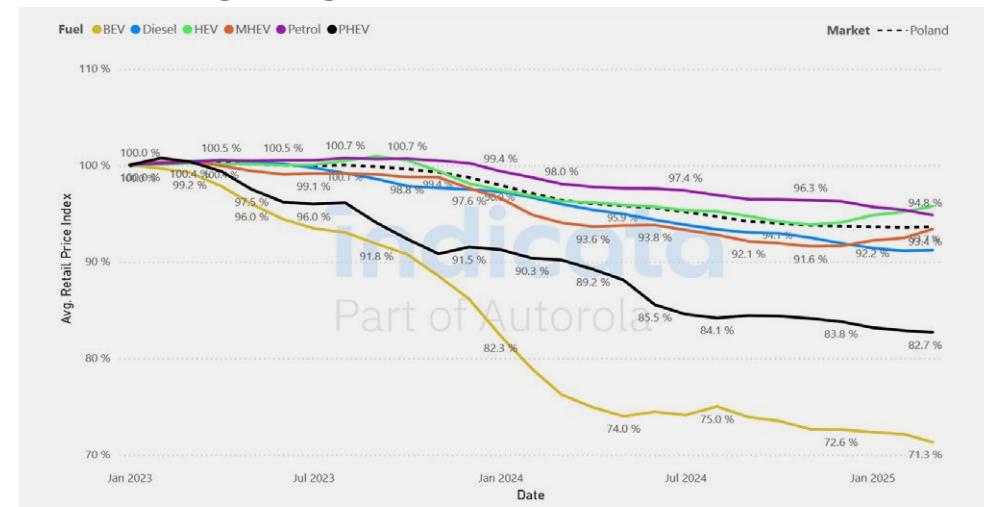
## MDS by Fuel Type - Poland



## Stock Market Share by Month and Fuel Type - Poland



## Retail Price (Weighted Avg.) Index 100 = Jan - Poland



## Top selling &lt; 4-years-old by volume

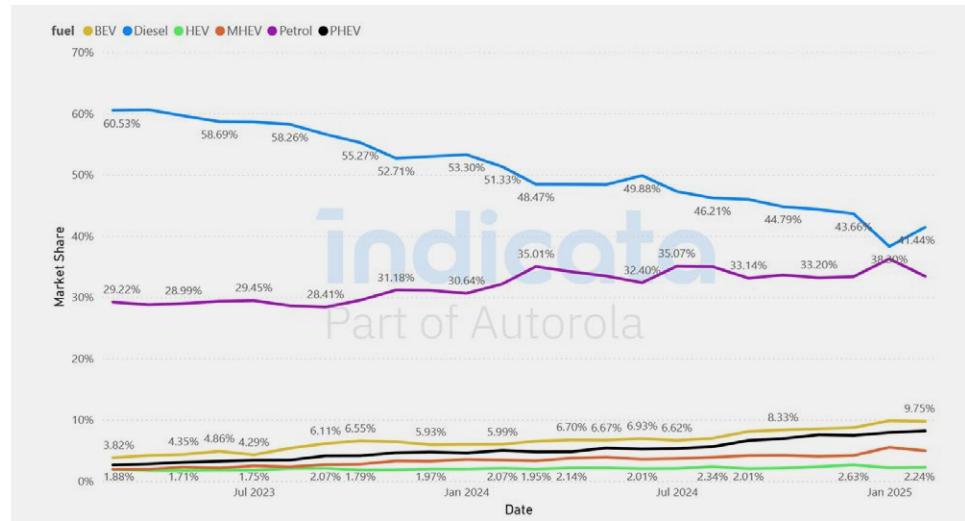
Make	Model	MDS
Toyota	Corolla	50.0
Toyota	CH-R	51.9
Toyota	Yaris	53.0

## Fastest selling &lt; 4-years-old by Market Days Supply

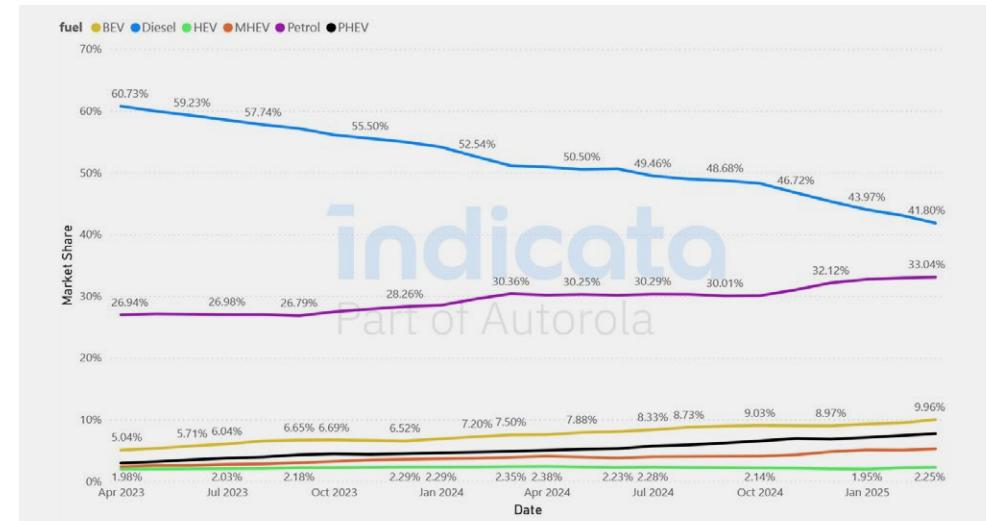
Make	Model	Stock turn	MDS
Mini	3-door / 5-door Hatch	11x	32.3
Seat	Arona	11x	32.4
Seat	Ateca	11x	33.1



## Sales Market Share by Month and Fuel Type - Portugal



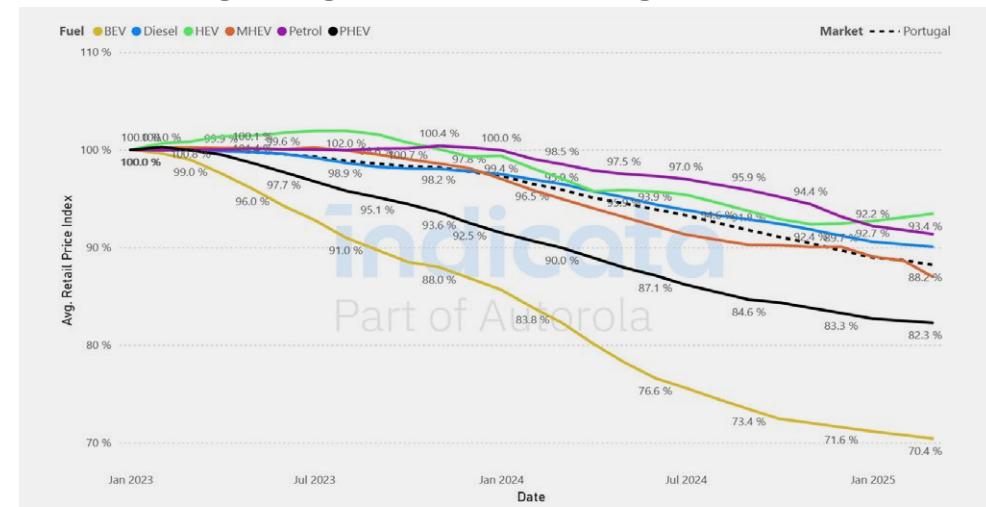
## Stock Market Share by Month and Fuel Type - Portugal



## MDS by Fuel Type - Portugal



## Retail Price (Weighted Avg.) Index 100 = Jan - Portugal



## Top selling < 4-years-old by volume

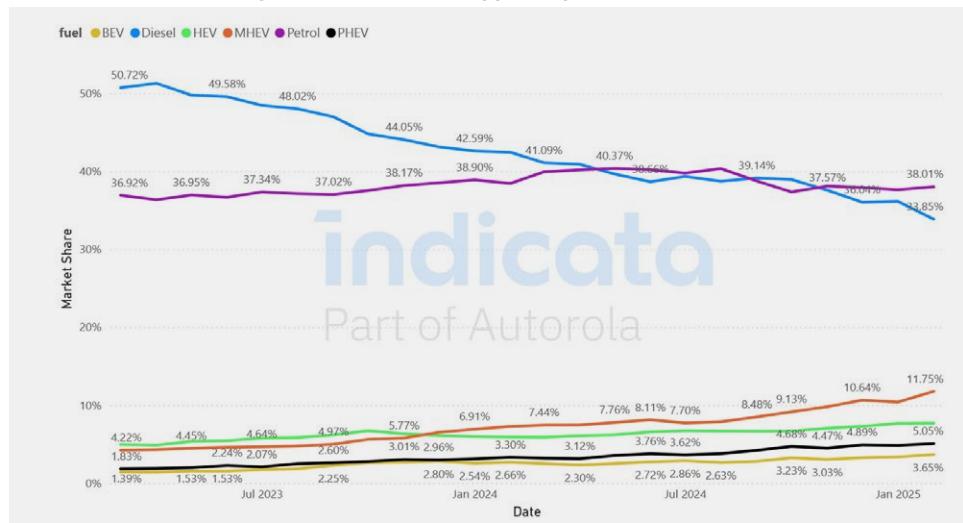
Make	Model	MDS
Mercedes-Benz	A-Class	63.6
Peugeot	2008	66.1
Peugeot	208	59.2

## Fastest selling < 4-years-old by Market Days Supply

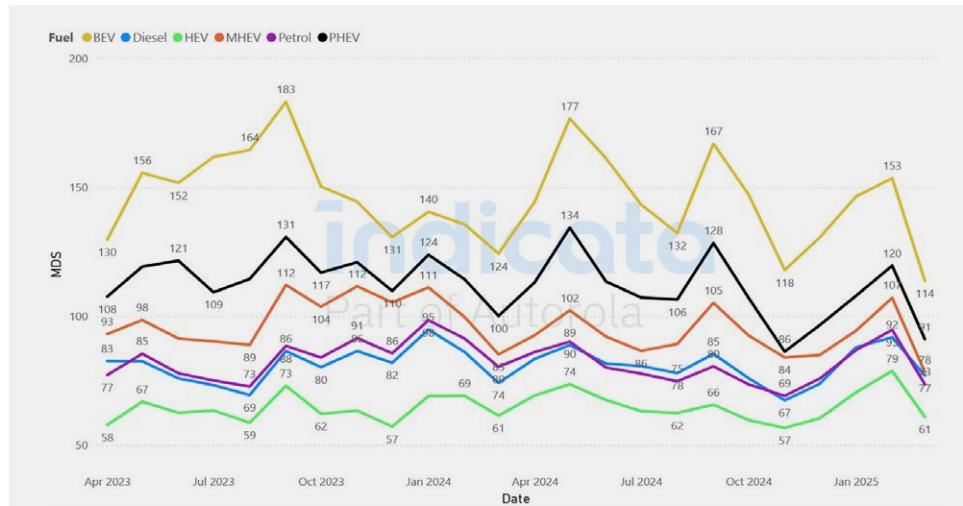
Make	Model	Stock turn	MDS
Cupra	Formentor	10x	37.5
Dacia	Sandero	9x	38.5
Mitsubishi	Space Star	9x	39.8



## Sales Market Share by Month and Fuel Type - Spain



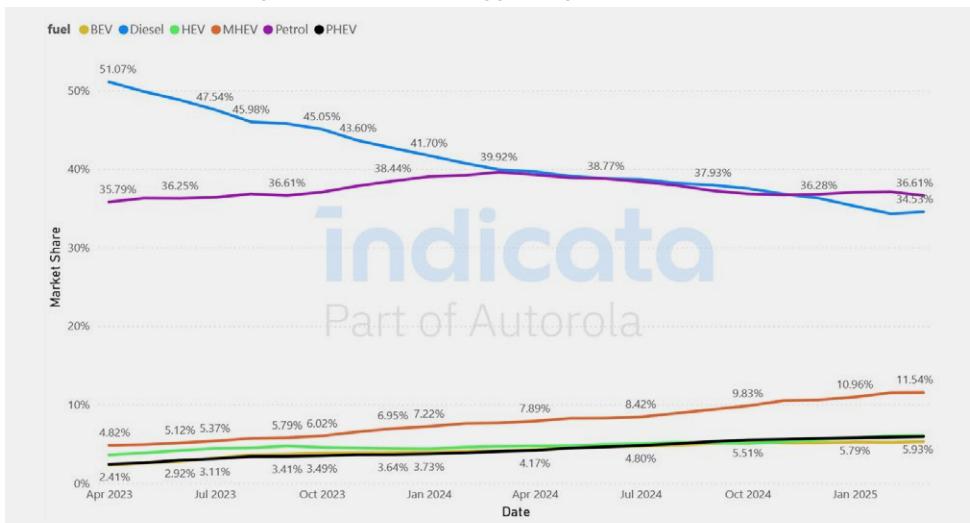
## MDS by Fuel Type - Spain



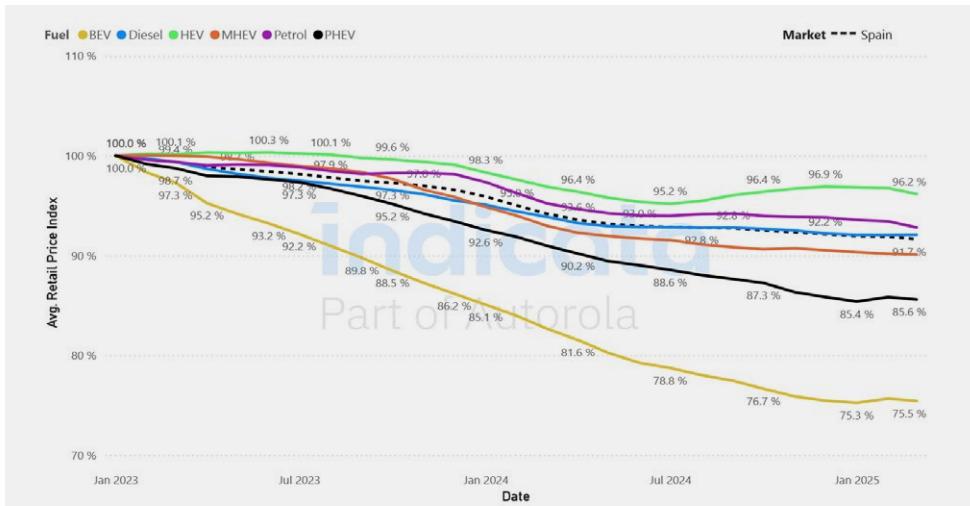
## Top selling &lt; 4-years-old by volume

Make	Model	MDS
Nissan	Qashqai	69.5
Toyota	CH-R	44.0
Renault	Clio	71.2

## Stock Market Share by Month and Fuel Type - Spain



## Retail Price (Weighted Avg.) Index 100 = Jan - Spain

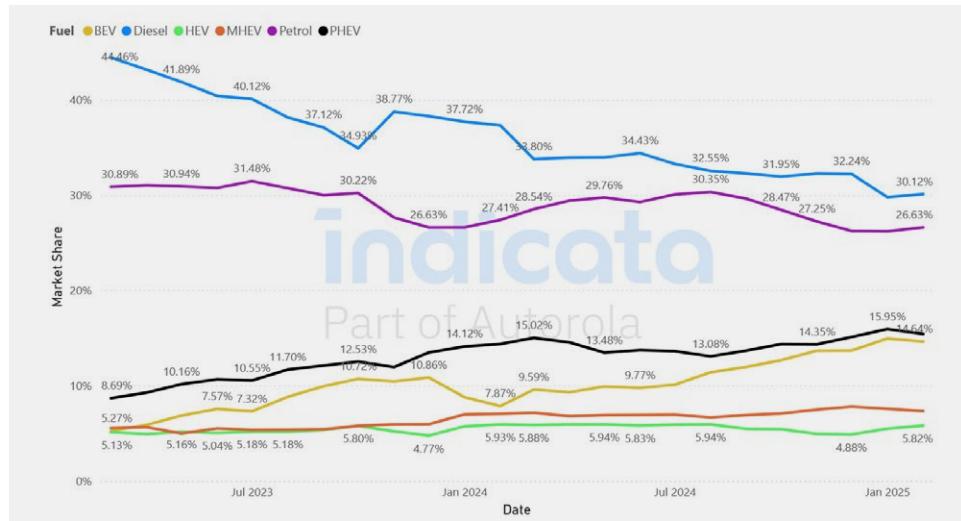


## Fastest selling &lt; 4-years-old by Market Days Supply

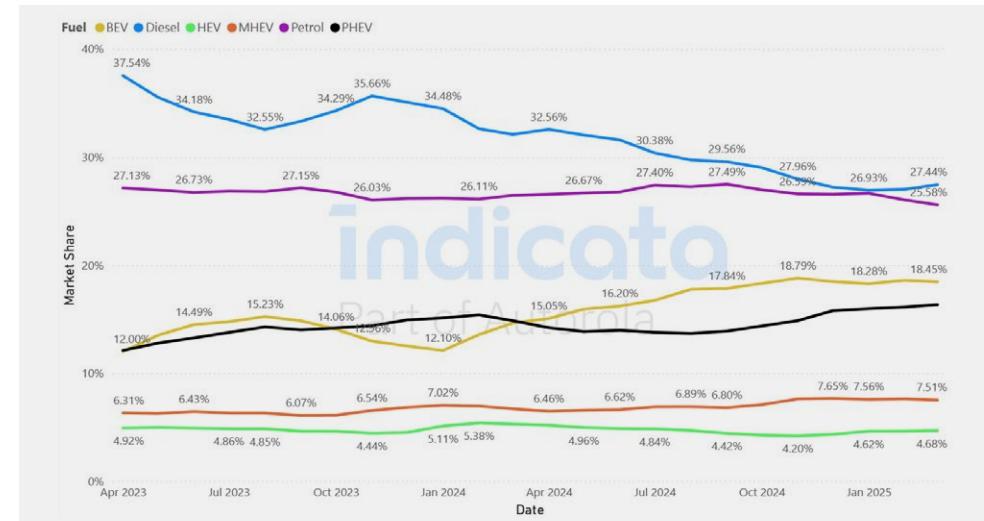
Make	Model	Stock turn	MDS
Dacia	Sandero	11x	33.8
Toyota	Yaris Cross	10x	36.0
Toyota	RAV 4	9x	41.5



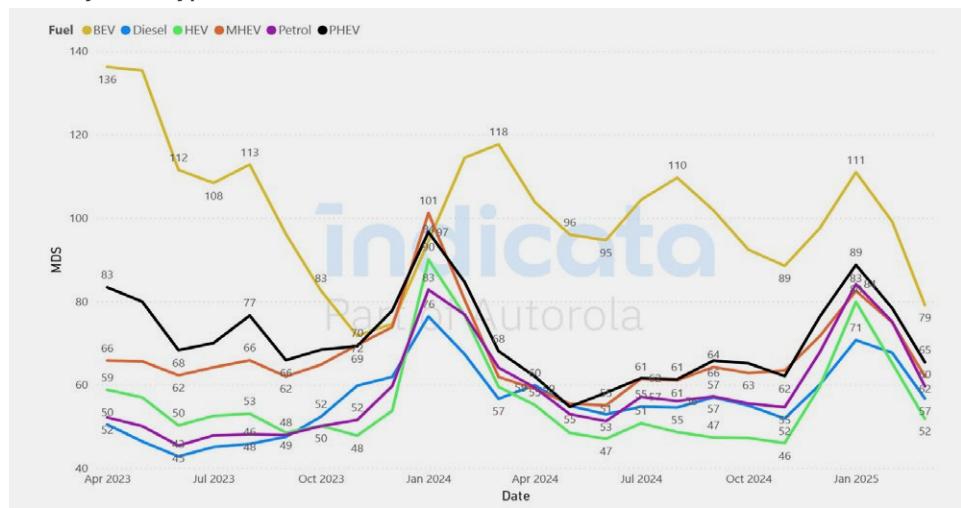
## Sales Market Share by Month and Fuel Type - Sweden



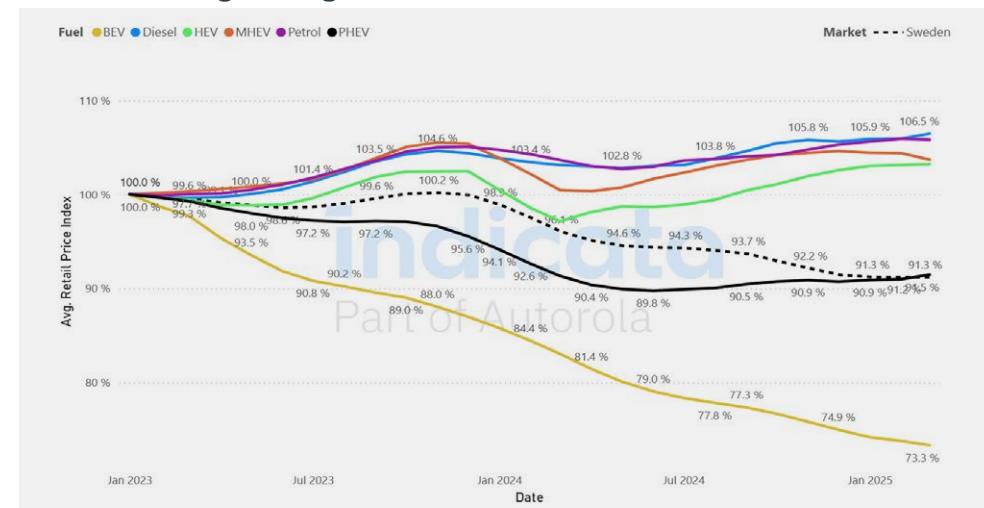
## Stock Market Share by Month and Fuel Type - Sweden



## MDS by Fuel Type - Sweden



## Retail Price (Weighted Avg.) Index 100 = Jan - Sweden



## Top selling &lt; 4-years-old by volume

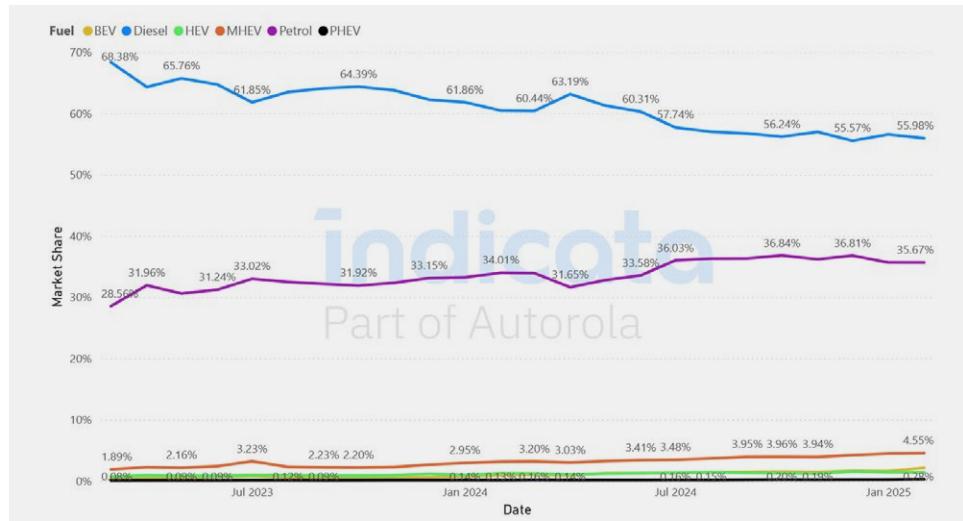
Make	Model	MDS
Volvo	XC60	45.8
Volvo	XC40	39.4
Volvo	V60	44.5

## Fastest selling &lt; 4-years-old by Market Days Supply

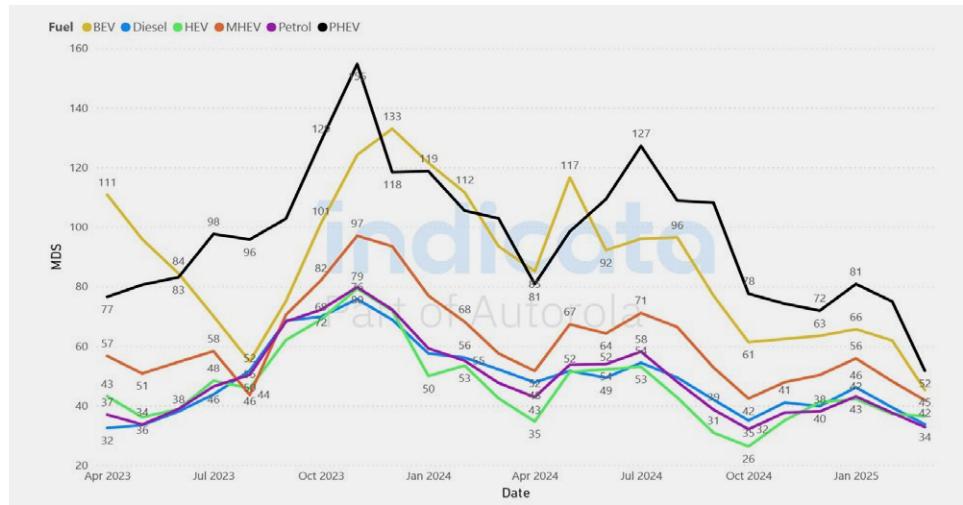
Make	Model	Stock turn	MDS
MG	ZS	17x	21.3
Mini	3-door / 5-door Hatch	13x	28.1
Toyota	Corolla Cross	12x	29.9



## Sales Market Share by Month and Fuel Type - Türkiye



## MDS by Fuel Type - Türkiye



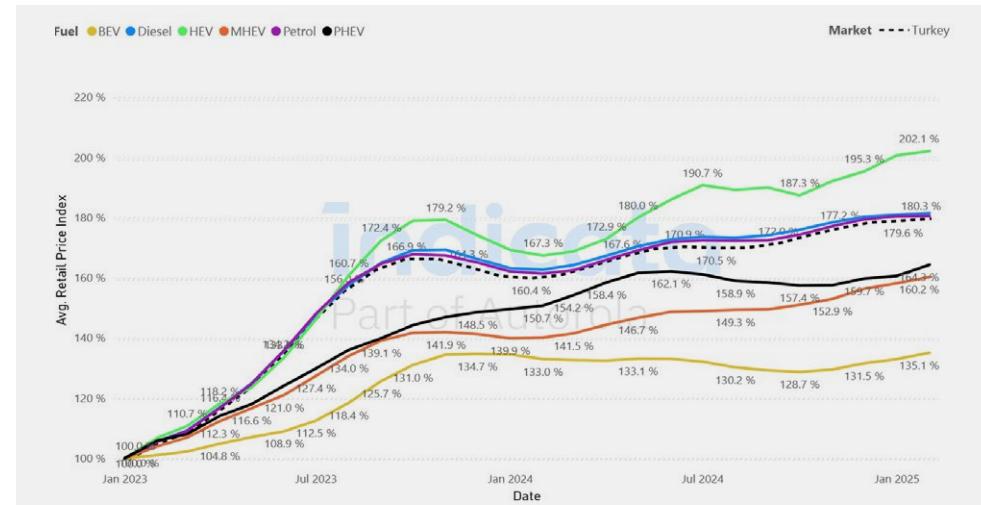
## Top selling &lt; 4-years-old by volume

Make	Model	MDS
Fiat	Egea	30.9
Renault	Clio	30.9
Renault	Mégane	34.3

## Stock Market Share by Month and Fuel Type - Türkiye



## Retail Price (Weighted Avg.) Index 100 = Jan - Türkiye

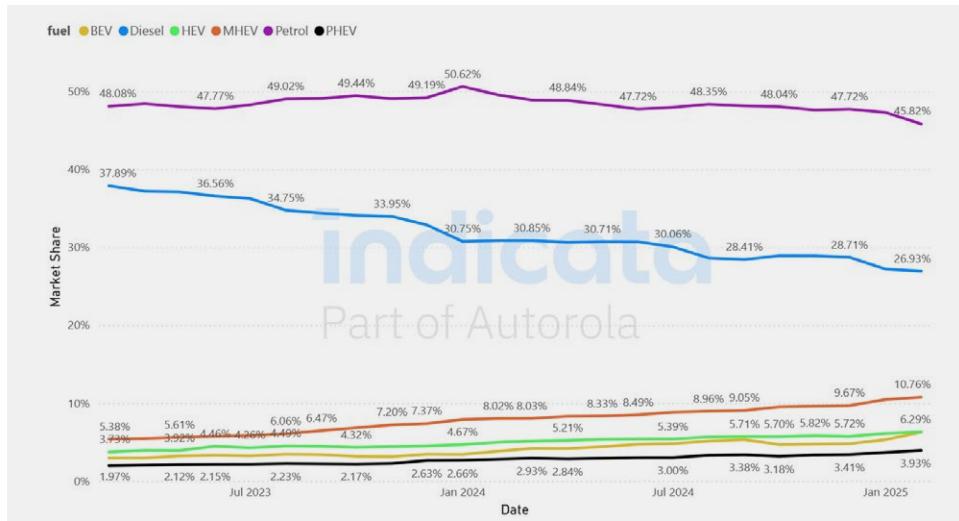


## Fastest selling &lt; 4-years-old by Market Days Supply

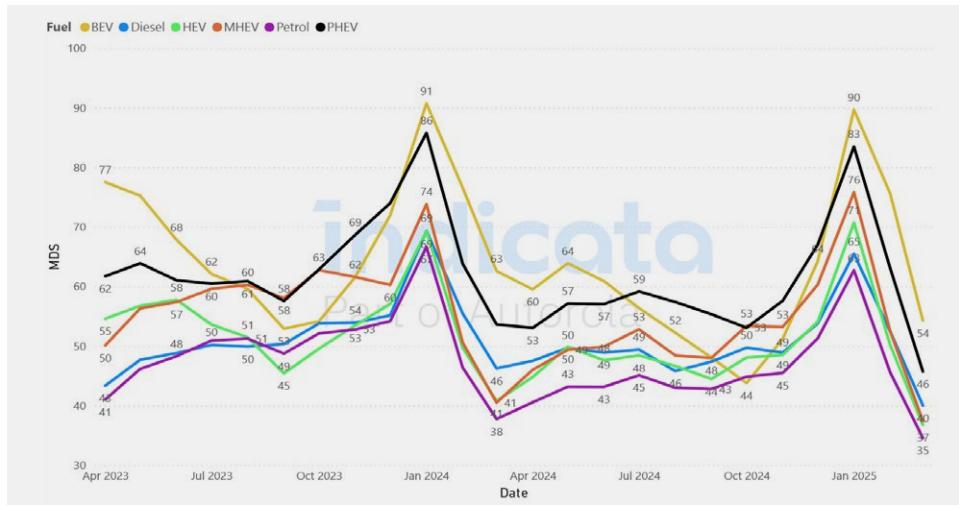
Make	Model	Stock turn	MDS
Chery	Omoda5	22x	16.5
Volvo	S60	21x	17.2
Seat	Ibiza	21x	17.3



## Sales Market Share by Month and Fuel Type - United Kingdom



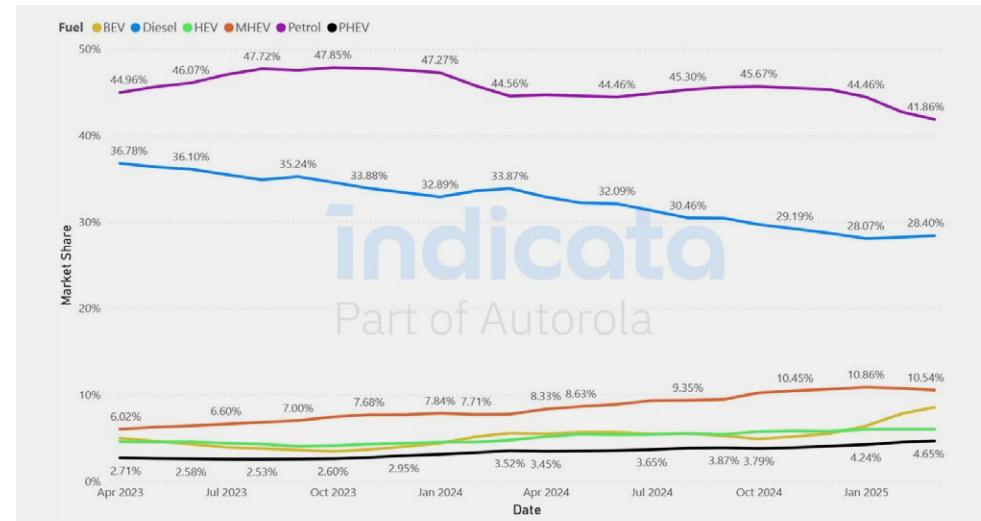
## MDS by Fuel Type - United Kingdom



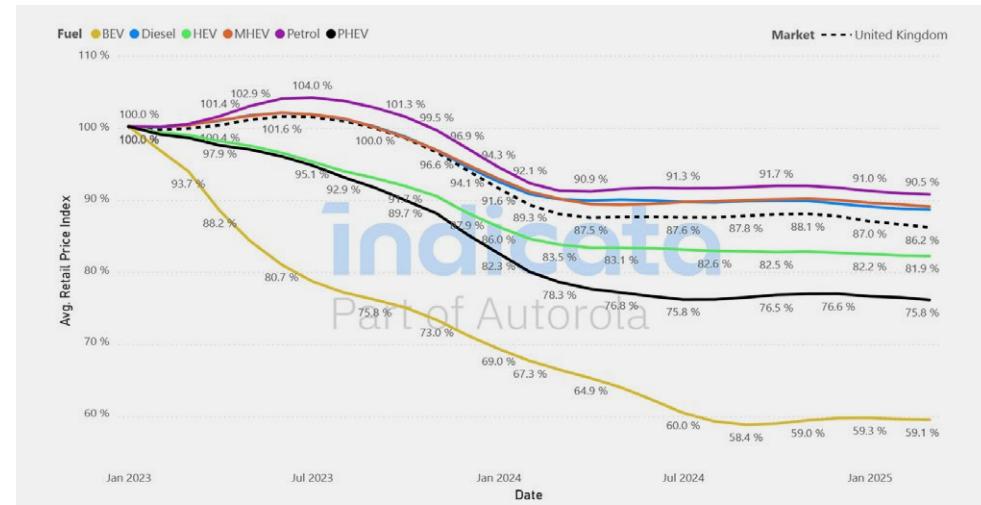
## Top selling &lt; 4-years-old by volume

Make	Model	MDS
Nissan	Qashqai	30.7
Ford	Puma	27.1
Vauxhall	Corsa	29.0

## Stock Market Share by Month and Fuel Type - United Kingdom



## Retail Price (Weighted Avg.) Index 100 = Jan - United Kingdom



## Fastest selling &lt; 4-years-old by Market Days Supply

Make	Model	Stock turn	MDS
Mercedes-Benz	GLA-Class	16x	22.6
Ford	EcoSport	15x	24.6
Mercedes-Benz	A-Class	14x	25.8

Hvis du er interesseret i at kontakte Indicata, se venligst en liste over landekontaktpersoner nedenfor eller tilmeld dig via [Indicata.com](https://www.indicata.com)

### Austria

#### **Andreas Steinbach**

Autorola - Market Intelligence -  
Indicata

**Office:** +43 1 2700 211-90

**Mobile:** +43 664 411 5642

**Email:** [ash@autorola.at](mailto:ash@autorola.at)

### Belgium

#### **Filip Dobbeleir**

Senior Manager Indicata

**Mobile:** +32 (0)475/40 40 47

**Phone:** +32 (0)3/887 19 00

**Email:** [fdo@autorola.be](mailto:fdo@autorola.be)

### Denmark

#### **Palle Elgaard**

**Email:** [pel@indicata.com](mailto:pel@indicata.com)

### France

#### **Jean-Rémi Thomas**

Sales Director

**Email:** [jrt@autorola.fr](mailto:jrt@autorola.fr)

### Germany

#### **Jonas Maik**

Senior Key Account Manager

**Mobile:** +49 151-402 660 18

**Email:** [jmk@indicata.de](mailto:jmk@indicata.de)

### Italy

#### **Davide Ghedini**

Key Account Manager Indicata Italy

Autorola.it

**Phone:** +39 030 9990459

**Mobile:** +39 331 1343893

**Email:** [dag@indicata.it](mailto:dag@indicata.it)

#### **Pietro Sportelli**

Autorola.it

**Mobile:** +39 3332495899

**Email:** [psp@indicata.it](mailto:psp@indicata.it)

### The Netherlands

#### **Martijn Notten**

Head of Indicata Netherlands

indicata.nl

**Mobile:** +31 6 83117867

**Email:** [mnn@autorola.nl](mailto:mnn@autorola.nl)

### Poland

#### **Krzysztof Stańczak**

Indicata Business Development  
Manager

**Mobile:** +48 505 029 381

**Email:** [kst@indicata.pl](mailto:kst@indicata.pl)

### Portugal

#### **Sandra Sequerra – Portugal**

Solutions & Indicata Business  
Unit Manager

**Phone:** +351 271 528 135

**Mobile:** +351 925 299 243

**Email:** [sas@autorola.pt](mailto:sas@autorola.pt)

### Spain

#### **Juan Menor de Gaspar**

Indicata Business Consultant

**Phone:** +34 609 230 236

**Email:** [jmd@autorola.es](mailto:jmd@autorola.es)

### Sweden

#### **Yngvar Paulsen**

Autorola.se

**Email:** [ypn@autorola.se](mailto:ypn@autorola.se)

### Denmark / Nordic

#### **Palle Elgaard**

Head of Indicata, Nordic

**Mobile:** +45 2927 0640

**Email:** [pel@indicata.com](mailto:pel@indicata.com)

### Türkiye

#### **Aslı GÖKER**

Deputy General Manager - Indicata

**Phone:** +90 212 290 35 30

**Mobile:** +90 533 157 86 05

**Email:** [asl@indicata.com.tr](mailto:asl@indicata.com.tr)

### UK

#### **Dean Merritt**

Head of Sales - Indicata

**Mobile:** +44 (0)7739 047706

**Email:** [dm@autorola.co.uk](mailto:dm@autorola.co.uk)

Den 24. marts udgav Indicata den første hvidbog **“COVID-19 I hvilket omfang vil markedet for brugte biler blive påvirket (og hvordan kan man overleve)?”**.

Dette dokument udforskede:

### Tidlige markedstendenser

Virussens indledende indvirkning og de sociale distanceringsforanstaltninger, der er gennemført.

### Markedsscenarier

En række påvirkninger baseret på udviklingen i infektionsraten og historiske markedsdata.

### Afhjælpning

Risikovurdering efter sektor, kombineret med potentielle korrigende handlinger.

Indicata Market Watch er en pdf-rapport, der udgives omkring den 20. i måneden. Den indeholder tendenser for lagerbeholdning, salg og markeds dages udbud (MDU) fordelt på brændstoftype.

Vi har forpligtet os til at opdatere med live-data fra markedet og oplyse om salg, lager og priser for at holde dig ajour med det hurtigt omskiftelige marked.

Vi glæder os til fremover at kunne præsentere den nyeste udgave af **“Indicata Market Watch”**, som dækker 13 europæiske lande. I januar, april, juli og oktober, vil vi levere en omfattende analyse af brugtbilmarkedet med kommentarer for hvert land for Q1, Q2, Q3 og Q4.

I de mellemliggende perioder udgiver vi pixi-versioner af rapporten for årets øvrige otte måneder, inklusive en samlet europæisk oversigt med landegrafer og -tabeller.

### Hvordan producerer vi vores data?

Indicata analyserer dagligt 14 mio. annoncer for brugte køretøjer i hele Europa, og vores system gennemgår omfattende datarensningsprocesser for at sikre dataintegritet.

Denne rapports salg er baseret på annoncer fra anerkendte bilforhandlere for faktiske brugte køretøjer. Den omfatter derfor ikke data relateret til private (P2P) annoncer.

Når en annonce fjernes fra internettet, klassificeres den som et 'salg'.



Indicata

**Market Watch™**

Rapport om brugtbil-indsigt



For mere indsigt  
om B2B -  
markedstendenser,  
besøg venligst

<https://indicata.dk/market-watch/>

**Indicata**

Part of Autorola